

RETINDUSTRIA

LE CONVENZIONI DI CONFINDUSTRIA

AL SERVIZIO DEL TUO RISPARMIO



CONFINDUSTRIA
SERVIZI

Le Convenzioni RetIndustria

Scopri tutti i vantaggi di **RetIndustria**.





CARPISA



RetIndustria è la rete di Partner che garantisce al Sistema Confindustria offerte dedicate, in esclusiva e alle migliori condizioni sul mercato per risparmiare sui principali prodotti e servizi legati all'attività imprenditoriale.

Se sei un Imprenditore Associato e vuoi scoprire tutti i vantaggi e le opportunità a te riservate, consulta la brochure o visita il sito **www.confindustria.it**, entra nella sezione "Convenzioni Confindustria" e registra la tua Azienda. Ti basterà inserire la Partita Iva per poter usufruire di tutte le offerte.

Se non sei ancora Associato a Confindustria, scrivi a **convenzioni@confindustria.it** e verrai messo in contatto con l'Associazione di riferimento.

RetIndustria: le Convenzioni di Confindustria al servizio del tuo business.



INDICE



TRASPORTO

Enjoy	6
Telepass	7
Trenitalia	8



CARTE DI CREDITO E PRODOTTI FINANZIARI

American Express	9
Nexi	10



BUONI PASTO E WELFARE AZIENDALE

Day	11
Edenred	12



BENI E SERVIZI

Auditorium della Tecnica	14
Carpisa	15
Culligan	16
Eligo e-voting	17
Elis	18
Epipoli	19
Errebian	20
iltuogiornale.it	21
Informat Press	22
Isl Online	23
Italia Defibrillatori	24
Promomedia	25
Rina	26
Viatrix	27
Xerox	28



AGENZIE PER IL LAVORO E FORMAZIONE

FMTS Group	29
Orienta	30
Space Work	31
Umana	32



INFO ECONOMICHE, ASSICURAZIONE E GESTIONE DEL CREDITO

BFF	33
Banca Sistema	34
Cerved Group	35
Coface	36
Creditsafe	37
Cribis	38
Innolva	39
Luciano Ponzi Investigazioni	40
Regie	41



ACQUISTO E NOLEGGIO AUTO

Audi	42
Hertz	43
UnipolRental	44



PRODOTTI ASSICURATIVI

Europ Assistance	45
Previndustria	46
UnipolSai	47
UniSalute	48



ENERGIA E CARBURANTE

Eni	49
Italiana Petroli	50
Q8	51



INFORMATICA E TELECOMUNICAZIONI

Cyberoo	52
First Point	53
Ourvision	54
Sistemi	55
While True	56



RISPARMIOMETRO	58
----------------	----

www.enjoy.eni.com

Il servizio di car sharing Enjoy di Eni mette a disposizione una flotta di circa 2600 veicoli su Roma, Milano, Firenze, Torino e Bologna con Fiat 500 e Fiat Doblò a motorizzazione ibrida sanificati al termine di ogni noleggio. La capillarità nelle città a maggior densità, dove l'auto diventa indispensabile per raggiungere il centro senza preoccuparsi delle ZTL o del parcheggio, ha fatto sì che per molti utilizzatori il noleggio occasionale di Enjoy sia diventato consuetudine, anche grazie alle tariffe concorrenziali rispetto ad altri mezzi.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

La Convenzione Enjoy prevede Vantaggi esclusivi e Agevolazioni per i dipendenti delle aziende che aderiscono a Confindustria.

L'adesione alla convenzione dà diritto ad una riduzione della tariffa al minuto e noleggi scontati per più giorni e riduzioni per l'acquisto dei voucher prepagati.

Enjoy può personalizzare l'offerta sulla base delle esigenze di mobilità della singola azienda (es. estensione dell'area di copertura, riposizionamento dei veicoli, prenotazione anticipata dei veicoli, etc)

Tanti buoni motivi per scegliere Enjoy: tariffe convenienti e personalizzate, trattamento "all inclusive" che comprende benzina, assicurazione e manutenzione, parcheggio gratuito sulle strisce blu, possibilità di entrare in alcune ZTL della tua città.

Il noleggio Enjoy per il tuo business si merita un trattamento su misura.

Puoi chiamare il referente commerciale a te dedicato per usufruire di tutta l'assistenza per l'adesione alla convenzione Enjoy di Confindustria e per ricevere la modulistica necessaria alla sottoscrizione dell'accordo.

CONTATTI

Servizi Innovativi NordOvest

Marco Bassi

Tel: 02 91434700

Cell: 348 3358598

E-mail: marco.bassi@external.eni.com

Servizi Innovativi Centro

Ottavia Pica

Cell: 339 1894977

E-mail: ottavia.pica@external.eni.com



www.telepass.com

Il Gruppo Telepass nasce nel 2017 con l'obiettivo di creare un sistema integrato di servizi per la mobilità in ambito urbano ed extraurbano. Oggi è un ecosistema che offre a privati e aziende un numero sempre maggiore di opzioni, fruibili anche in modalità digitale, per una mobilità flessibile, sicura e sostenibile. Un pioniere della mobilità impegnato a facilitare la libertà di movimento delle persone, ampliando la sua offerta, investendo in startup all'avanguardia e garantendo l'accesso ai propri servizi in Europa, perché ogni spostamento sia davvero un'esperienza senza confini.

Telepass la più grande fintech sulla mobilità integrata, connessa e sostenibile scende in campo al fianco delle PMI con la nuova piattaforma Business che integra servizi di mobilità, carte di pagamento prepagate e rendicontazione semplificata delle spese aziendali.

I SERVIZI DEDICATI AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

La convenzione permette alle aziende associate al Sistema Confindustria di ottenere l'offerta Telepass Business a condizioni speciali e usufruendo di vantaggi, economici e fiscali, esclusivi.

Il bundle composto da tre pacchetti DRIVE + MOVE + CARD è proposto a un canone mensile di 6€.

DRIVE è composto dal dispositivo per il servizio di telepedaggio che dà accesso a tutta la rete autostradale in Italia oltre a:

- Parcheggi convenzionati presso principali stazioni, aeroporti
- Ingresso Area C di Milano e traghetto stretto di Messina

Vantaggio azienda: recupero fino al **100% dell'IVA** sulle spese di pedaggio

MOVE con oltre 20 servizi di mobilità integrati in un'unica APP per l'azienda e i dipendenti quali:

- Strisce Blu, Carburante, Taxi, Treni e Ricarica Elettrica
- Mobilità condivisa (scooter sharing, bike sharing)

Vantaggio azienda: **cashback fino al 2%** su spese in servizi dei dipendenti

CARD la carta prepagata nominativa circuito Mastercard per tutte le spese aziendali dei collaboratori

Vantaggio azienda: **cashback fino al 0,75%** su ogni transazione effettuata

La nuova offerta Business di Telepass è pensata per semplificare la vita sia alle imprese grazie al portale WEB che ai loro dipendenti grazie all'APP per usufruire di una serie di servizi di mobilità integrata geolocalizzati e semplificare la rendicontazione delle spese aziendali per i servizi telepass utilizzati, anche quelli a uso personale.

CONTATTI

Fabrizio Barulli

E-mail: fabrizio.barulli@telepass.com

Per attivare l'offerta a te riservata
contatta il numero verde 800135522

o scrivi a commerciale.business@telepass.com



www.trenitalia.com

Trenitalia, controllata al 100% da FS Italiane S.p.A., ha tra i suoi obiettivi garantire al Paese un'offerta di servizi di qualità, in grado di soddisfare, in ambito nazionale ed europeo, le esigenze di mobilità dei viaggiatori, impegnandosi a rendere sempre più moderna e funzionale la struttura industriale e indirizzare l'azienda verso obiettivi di sviluppo tecnologico e di fatturato a costi efficienti, lavorando per competere con lealtà e professionalità. Alla base della sua missione Trenitalia pone quali condizioni essenziali la sicurezza del servizio, la qualità, la salute dei lavoratori, la tutela dell'ambiente e considera la centralità del rapporto con la clientela la via per conseguire un vantaggio competitivo stabile e creare valore per l'azionista.

L'intera organizzazione di Trenitalia, impegnata a soddisfare le esigenze del cliente e le richieste del mercato, assicura sempre più elevati standard di sicurezza e realizza piani di sviluppo e modernizzazione nel rispetto della sostenibilità sociale e ambientale.

Trenitalia for Business: la tua Impresa ad Alta Velocità!

Trenitalia for Business è il programma dedicato alle aziende che viaggiano in treno per lavoro:

- Adesione gratuita
- Risparmio su tutte le tariffe
- Servizi e promozioni dedicati
- Call center gratuito dedicato
- Fatturazione e reportistica mensile
- Possibilità di acquistare su:
www.trenitalia.com
App Trenitalia
c/o la propria Agenzia di Viaggi di fiducia

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Trenitalia for Business è il programma dedicato ai viaggi d'affari e offre alle aziende Confindustria vantaggi esclusivi: Promozioni e offerte dedicate

Una CartaFrecciaOro (del valore di 3.000 euro);

Una CartaFrecciaOro aggiuntiva per accordi con fatturati superiori a 25.000 euro;

Un welcome bonus di 150 punti (del valore di 150 euro) per i nuovi iscritti al Programma CartaFreccia.

CONTATTI

Paolo Bertoni
Cell: 335 7233324
E-mail: p.bertoni@trenitalia.it



www.americanexpress.com

Global Commercial Services è la divisione American Express dedicata alle soluzioni di pagamento per le imprese. Grazie a Global Commercial Services la tua azienda può beneficiare di servizi e know-how finalizzati ad ottimizzare i flussi di tutte le principali categorie di spesa, del business travel, supply chain finance e, a supporto dell'internazionalizzazione delle imprese, dei pagamenti transfrontalieri.

Soluzioni innovative e integrate permettono ai suoi partner anche soluzioni concrete per la digitalizzazione dei canali di vendita, anche grazie a visibilità dedicata.

Grazie alle soluzioni Global Commercial Services di American Express le aziende clienti possono:

- Ottimizzare la capacità di spesa;
- Migliorare i DPO (Days Payable Outstanding - Giorni Medi di Pagamento) con dilazione dei termini fino a 58 giorni¹ in aggiunta a quelli concordati con i vostri fornitori;
- Ridurre i DSO (Days Sales Outstanding - Giorni Medi di Incasso) grazie a pagamenti garantiti;
- Ottimizzare i flussi di cassa.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Per gli associati Confindustria mettiamo a disposizione una suite di prodotti, fra cui:

- Carta SOF (Signature on File) e BTA (Business Travel Account) gratuiti, con cui poter, ad esempio, effettuare il pagamento delle spese ricorrenti e ottimizzare i pagamenti in ambito business travel;
- Carta Corporate, Carta Corporate Oro, Carta Business e Carta Oro Business American Express gratuite il primo anno, con welcome bonus di punti² Membership Rewards® dedicati sulla base della capacità di spesa²;
- Carte Corporate Platino e Carta Platino Business con welcome bonus di punti Membership Rewards dedicati sulla base della capacità di spesa.

Messaggio pubblicitario con finalità promozionale. Le informazioni contenute in questa comunicazione sono aggiornate a Marzo 2022. L'approvazione della Carta richiesta rimane a discrezione di American Express. L'offerta è valida fino al 31 dicembre 2022. Per maggiori informazioni sulle condizioni economiche e contrattuali consulta il Foglio Informativo e Regolamento Generale della Carta su www.americanexpress.it/terminiecondizioni.

¹ 30 giorni circa del ciclo contabile + 18/21/28 giorni a seconda della Carta scelta. L'addebito sul c/c bancario avverrà il 18°/21°/28° giorno dopo la chiusura dell'estratto conto. Qualora il 18°, il 21° o il 28° giorno dopo la chiusura dell'estratto conto fosse un giorno festivo, l'addebito verrà effettuato il primo giorno lavorativo successivo.

² Per le modalità di accumulo punti, esclusioni e validità delle diverse iniziative, consulta il Regolamento completo del Club Membership Rewards, dell'Operazione a Premi Membership Rewards e dell'iniziativa Pay with Points su americanexpress.it/clubmr.

Marta Rosichini
Tel: 02 89523455
E-mail: Marta.Rosichini@aexp.com



www.nexi.it

Nexi è la PayTech leader in Europa - presente in mercati europei ad alta crescita, attraenti e in paesi tecnologicamente avanzati. Quotata all' MTA di Borsa Italiana, Nexi ha la scala, la portata geografica e le capacità per guidare la transizione verso un'Europa senza contanti. Grazie al suo portafoglio di prodotti innovativi, competenze e-commerce e soluzioni specifiche per il settore, Nexi è in grado di fornire un supporto flessibile per l'economia digitale e l'intero ecosistema dei pagamenti a livello globale attraverso una vasta gamma di canali e metodi di pagamento diversi. La piattaforma tecnologica di Nexi e le competenze professionali best-in-class nel settore, consentono alla società di operare al meglio in tre segmenti di mercato: Merchant Services & Solutions, Cards & Digital Payments e Digital Banking & Corporate Solutions.

L'Accordo con Nexi Payments S.p.A. consente alle aziende associate di richiedere Carta Nexi Business Confindustria in versione aziendale (con addebito su conto corrente dell'azienda), a condizioni speciali e usufruendo dei vantaggi riservati ai possessori della carta:

- Emissione gratuita della carta per i ruoli chiave dell'azienda;
- Emissione a condizioni agevolate per gli altri ruoli aziendali (a soli 15,49€ annui rispetto al costo massimo di 65,00€ di un'altra Carta Business Nexi);
- Addebito posticipato delle spese sul conto corrente dell'azienda con valuta il giorno 15 del mese successivo a quello di riferimento;
- App Nexi Pay, per il controllo diretto dei movimenti effettuati e dei limiti di utilizzo da parte di ciascun collaboratore;
- Accesso al Portale Aziende, un unico canale di accesso per semplificare le attività di gestione delle carte (gestione utenze collaboratori e creazione gruppi/download movimenti carte/estratti/accesso agli estratti conto mensili/configurazione Spending Control);
- Servizio di Spending Control, per il monitoraggio delle spese dei collaboratori attraverso l'impostazione di limiti di utilizzo delle carte (geografico/per categoria merceologica/per importo, ecc.);
- Possibili benefici fiscali per la deduzione delle quote annuali delle carte, delle spese per l'invio degli estratti conto cartacei e dei costi carburante e la detrazione dell'Iva sui carburanti;
- Garanzie assicurative gratuite specifiche per le carte aziendali come la protezione del bagaglio, la protezione della carta in caso di furti/rapine allo sportello atm e una serie di tutele legali.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Nexi, inoltre, arricchisce l'offerta a favore delle Aziende Associate Confindustria con le nuove Carte Virtuali Nexi Corporate Pay (per il pagamento delle forniture aziendali) e Nexi Travel Account (per la gestione centralizzata delle spese di viaggio) richiedibili a condizioni vantaggiose. In più, solo per le Aziende che sottoscriveranno anche una carta virtuale nel corso dell'anno, è disponibile un'ulteriore offerta dedicata legata al prodotto Nexi Black.

Per maggiori informazioni sul prodotto, è possibile consultare <https://www.nexi.it/confindustria>

CONTATTI

Per richiedere Nexi Business Confindustria o per altre informazioni di dettaglio sugli altri prodotti Nexi oggetto dell'offerta, inviare una richiesta all'indirizzo confindustria@nexi.it; il referente Nexi incaricato provvederà a fornire i riscontri nel più breve tempo possibile.



Da oltre 30 anni Day Spa lavora assieme ai propri clienti per costruire sistemi di gestione e motivazione dei dipendenti, portando il benessere all'interno delle aziende, di tutte le dimensioni.

Servizi innovativi, fiscalmente convenienti e motivanti per il personale. Attraverso la conciliazione vita/lavoro, gli strumenti proposti aumentano il benessere individuale e favoriscono un clima aziendale sereno incrementando la produttività.

Pausa Pranzo, Buoni Acquisto / Incentivo, Piani di Welfare Aziendale e Carburante.

Pausa Pranzo

Scegli per i tuoi dipendenti una pausa conveniente e di qualità con Day Buoni Pasto, spendibili tra i 110.000 esercizi partner. I nostri buoni sono più economici rispetto a un'indennità in busta paga e accrescono il potere d'acquisto del personale senza aggiungere costi al bilancio.

Esenti da oneri fiscali e previdenziali fino a 8,00€ al giorno per dipendente con il buono pasto elettronico e fino a 4,00€ con il buono cartaceo, IVA detraibile.

Buoni Acquisto/Incentivo

I buoni Cadhoc sono lo strumento di motivazione ideale in ogni occasione per i tuoi dipendenti e collaboratori, ma anche per premiare clienti e partner d'affari. Moda, bellezza, sport e tanto altro, tutto in un unico buono.

Deducibile al 100%, esenti IVA, più di 25.000 partner.

Tra i brand più noti: Amazon, Decathlon, Zalando, IP, Q8, MediaWorld, La Rinascente, Sephora, etc.

Tanti punti vendita e siti online dove poter spendere il fringe benefit più apprezzato dalle aziende.

Day Welfare - Illumina la tua azienda di energia positiva

Per un'azienda è sempre conveniente offrire al personale servizi di welfare, non solo da un punto di vista economico ma anche motivazionale. Con Day Welfare scegli tra tanti servizi su misura: sanità, previdenza integrativa, famiglia, tempo libero e shopping.

Deducibile, senza oneri fiscali e previdenziali, vantaggiosi per tutti e per tutti gli stili di vita.

Carburante - La scintilla che fa viaggiare il tuo business

La soluzione Day Carburante aiuta le aziende che vogliono acquistare un rifornimento smart e conveniente per il loro parco auto. Con la carta puoi dedurre il costo, detrarre l'IVA e accedere a una rete di 8.000 stazioni di servizio che garantiscono sicurezza nei rifornimenti e capillarità sul territorio.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

- Sconto Buono Pasto Elettronico: 13%;
- Sconto Buono Pasto Cartaceo: 11,50%;
- Pagamenti riservati e personalizzati;
- Account Commerciale dedicato.

CONTATTI

Francesco Caiazzo
Cell: 320 3325506
E-mail: fcaiazzo@day.it



BUONO PASTO: TICKET RESTAURANT®

È il buono pasto più utilizzato in Italia e adatto a tutte le aziende, anche piccole imprese e le partite IVA. Ticket Restaurant® può essere utilizzato presso un'ampia rete di 150.000 partner come bar, ristoranti, gastronomie e supermercati.

VANTAGGI PER L'AZIENDA

100% Deducibili, IVA AL 4% detraibile
Esente da contributi fiscali e previdenziali fino a 8,00€ per persona al giorno (Digitale) e fino a 4,00€ per persona al giorno (Cartaceo)

VANTAGGI PER LE SINGOLE P.IVA

IVA AL 10% detraibile con il limite del 2% dei compensi percepiti nel periodo d'imposta
Deducibile fino al 75%

TICKET RESTAURANT®		
NUMERO DEI DIPENDENTI	SCONTO MINIMO CLIENTE LISTINO	SCONTO MINIMO CLIENTE RISERVATO
0-30	0,0%	4,0%
31-45	3,0%	6,0%
46-60	4,0%	8,0%
61-120	5,0%	9,0%
121-999	7,0%	10,0%



EDENRED SHOPPING: TICKET COMPLIMENTS® TOP PREMIUM, SELECTION EASY

Ticket Compliments® Top Premium: il buono dedicato allo shopping con la più ampia rete di utilizzo, oltre 24.000 punti vendita convenzionati. Ticket Compliments® Selection Easy: il buono acquisto dedicato alla spesa e al carburante, utilizzabile in oltre 12.000 punti vendita tra stazioni di servizio e supermercati.

	EDENRED SHOPPING TC PREMIUM	
	COMMISSIONE CLIENTE LISTINO	COMMISSIONE CLIENTE RISERVATA
Inferiore a 5.000€	6,0%	5,0%
Tra 5.001€ e 20.000€	5,5%	4,5%
Tra 20.001€ e 50.000€	5,0%	4,0%
Superiore a 50.001€	4,5%	3,5%

CONTATTI

Greta Taborelli
Tel: 02 2690445
E-mail: Segreteriacommerciale.ticket-IT@edenred.com



	EDENRED SHOPPING TC SELECTION EASY	
	COMMISSIONE CLIENTE LISTINO	COMMISSIONE CLIENTE RISERVATA
Inferiore a 5.000€	4,0%	3,0%
Tra 5.001€ e 20.000€	3,5%	2,5%
Tra 20.001€ e 50.000€	3,0%	2,0%
Superiore a 50.001€	2,5%	1,5%

CONTATTI

Greta Taborelli
Tel. 02 2690445
Segreteria.commerciale.ticket-IT@edenred.com



Edenred affianca le aziende nello sviluppo di soluzioni per il welfare aziendale capaci di rispondere efficacemente alle esigenze di specifiche realtà e diverse popolazioni aziendali, permettendo un accesso semplice a benefit e servizi utili alla vita di ogni giorno.

Per le aziende associate a Confindustria è riservato uno sconto del 16% sulla progettazione ed implementazione del Piano Welfare.

Le soluzioni di Edenred Welfare per la gestione dei piani di welfare in azienda sono in grado di offrire:

- **Importanti Benefici Fiscali.** La possibilità per le imprese di abbattere il costo del lavoro dal 30% al 40% degli importi lordi erogati al dipendente;
- **Soluzioni 100% Digitali.** Piattaforme intuitive e facili da navigare, che permettono all'azienda di gestire i diversi piani welfare attivi. Inoltre, due soluzioni disponibili per tutti i dipendenti:
 - La Piattaforma Open**, per la spendibilità dei Buoni Acquisto di spesa, shopping e carburante e l'ampio panel di servizi del Voucher per il welfare aziendale;
 - La Piattaforma Unlimited**, con un accesso unico a tutti i servizi del welfare aziendale e una rete di spendibilità illimitata.
- **La più alta rete del Welfare in Italia.** Oltre 37.000 strutture convenzionate dove poter utilizzare i voucher per i servizi welfare e i Buoni Acquisto.

CONTATTI

Liliana Astrologo
Cell: 335 6310222
E-mail: liliana.astrologo@edenred.com



www.centrocongressi.confindustria.it

L'Auditorium della Tecnica, sito nell'avanzato quartiere d'affari dell'EUR, fu progettato dagli architetti Vincenzo Monaco, Edoardo Monaco e Pier Luigi Spadolini. Venne inaugurato il 30 maggio del 1974 e, per oltre 40 anni, ha svolto un ruolo importante in termini di efficienza in ambito convegnistico.

L'intervento di restyling, terminato nella prima metà del 2016, lo ha reinterpretato in chiave contemporanea e, grazie alle sue dotazioni tecnologiche, lo ha reso una struttura d'avanguardia nel panorama nazionale e internazionale. L'Auditorium della Tecnica ha capienza massima di 800 posti ed è composto da palco, tavolo relatori e podio, modulari e removibili. Il sistema di videoproiezione centrale, laterale e videomapping, insieme alle sofisticate dotazioni illuminotecniche e audio, rendono la sala multifunzionale e suggestiva.

A disposizione degli ospiti l'ampio Foyer, dove sono ubicati 2 hospitality desk, il bar, il guardaroba e 7 salette VIP ideali per ospitare riunioni e sessioni parallele. Contigue al Foyer, due sale da 1.200 mq totali destinabili a servizi espositivi e ristorativi.

Il Centro Congressi, collegato all'Auditorium, dispone di ulteriori 18 sale riunioni, alcune con pareti mobili, con capienza dalle 5 alle 250 persone.

Infine, la Terrazza Capogrossi, 2.230 mq scoperti e panoramici, un'esclusiva location per aperitivi e cene di gala tra il Palazzo della Civiltà Italiana e la Basilica dei Santi Pietro e Paolo.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Il Centro Congressi Auditorium della Tecnica riserva alle aziende associate a Confindustria condizioni agevolate. Gli associati, infatti, potranno usufruire di tariffe scontate del 30% sull'affitto degli spazi congressuali.

CONTATTI

Federica Bandini
Cell: 345 7248335
Flavio Pompili
Cell: 335 5944797

Giulia Cozzolino
Cell: 366 6644293
E-mail: centrocongressi@confindustria.it



CARPISA

www.carpisa.it

L'azienda KUVERA S.p.a. titolare dei marchi Carpisa-GoCarpisa offre un servizio speciale per personalizzare i propri prodotti e utilizzarli come gadget o regali aziendali. Da Trolley customizzabili con un'immagine, un messaggio o il logo della azienda, a zaini, borsoni e accessori su misura; propone una vasta gamma di articoli, sempre alla moda e di elevata qualità.

In tale contesto, il Corporate Gift/Regali aziendali rappresenta un valido strumento di comunicazione nel mix di marketing. Esso è principalmente un mezzo di valorizzazione per promuovere l'immagine aziendale, stimolare la consapevolezza del brand, rafforzare le relazioni B2B, generare nuovi lead e implementare le vendite.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

L'azienda KUVERA S.p.A., riserva agli associati le seguenti agevolazioni:

- personalizzazione ad hoc in base all'esigenze del cliente, minimo acquisto 1000 pz. a prezzi riservati
- sconto a partire dal 30% su prodotti già realizzati, con inserimento del logo dell'azienda richiedente, con un minimo d'ordine di 100 pz.

Per una panoramica dei nostri servizi e per ricevere maggiori informazioni consultare il sito nella sezione dedicata REGALI AZIENDALI: https://www.carpisa.it/it_it/regali-aziendali/

CONTATTI

Giuseppe Colace

Cell: 335 6740682

E-mail: corporategift@carpisa.com

giuseppe.colace@carpisa.com



Culligan

www.culligan.it

Fondata nel 1936, Culligan è leader mondiale nei sistemi di trattamento dell'acqua, presente in oltre 90 Paesi. Culligan progetta, produce e distribuisce soluzioni su misura di affinaggio e qualificazione dell'acqua per tutti i settori. La linea Culligan di erogatori d'acqua per ufficio, ambienti produttivi, mense e ristoranti offre soluzioni personalizzate per ogni tipologia di ambiente, dalla grande azienda al piccolo commerciante.

I VANTAGGI

Perché installare un erogatore d'acqua Culligan? La qualità dell'acqua è essenziale per la nostra salute e il nostro benessere.

Con i sistemi Culligan collegati alla rete idrica viene eliminato il Cloro per ridare all'acqua la sua naturale bontà, ed anche eventuali batteri e sostanze indesiderate per garantirti la massima sicurezza.

Con la linea Biorefresh bevi acqua a km 0, riduci la plastica e le emissioni di CO2, risparmi tempo e fatica e offri un benefit ai tuoi collaboratori e clienti.

Installando invece l'erogatore a boccione d'acqua Culligan si mette a disposizione dei propri clienti e collaboratori un servizio pratico e gradito, che permette di bere "acqua buona e sicura" in ogni momento!

L'erogatore, disponibile in più versioni, soddisfa tutte le preferenze: dagli amanti dell'acqua gassata a chi non può fare a meno dell'acqua calda perché amante di tisane e the.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Culligan offre una convenzione che permette a tutte le aziende del circuito di Confindustria di diventare Plastic Free eliminando per sempre le bottiglie di plastica dai propri locali.

La convenzione prevede uno sconto sui canoni di noleggio degli erogatori d'acqua (sia collegati alla rete idrica sia a boccioni) e sulla vendita degli impianti.

Di seguito la tabella con indicate le scontistiche riservate agli Associati (valide per le nuove attivazioni).

EROGATORE CON GOCCIONE		
	Nr. Impianti	Scontistica riservata sul canone di noleggio*
Modello con Acqua	0-5 erogatori	30%
Fredda/Ambiente o Fredda/Calda	> 5 erogatori	35%
Modello con Acqua	0-5 erogatori	25%
Modello con Acqua Fredda/Ambiente/Gassata	> 5 erogatori	35%
Goccioni (da 19 lt)	Prezzo Cad.	Prezzo Riservato 8,2€ (IVA Esclusa)

da prezzo di listino vigente

Noi hai la possibilità di installare un impianto collegandolo alla rete idrica? Puoi sempre scegliere un erogatore a Goccione e offrire a tutti i tuoi dipendenti e clienti acqua buona.

Scopri i nostri erogatori a goccione sul sito culligan.it/erogatore-boccioni-acqua/

NOLEGGIO IMPIANTI RETE IDRICA		
	Vincolo contrattuale (mensilità)	Scontistica riservata*
Linea Bio refresh	12	15%
	24	20%
	36	25%
	48	35%

VENDITA IMPIANTI RETE IDRICA		
Linea Bio refresh	Nr. Impianti	Scontistica riservata*
	0-5 impianti	20%
	> 0-5 impianti	25%

Per conoscere i nostri prodotti collegati alla rete idrica e consultare le relative schede tecniche acqua.culligan.it/erogatori-distributori-acqua/acqua-per-uffici-aziende/

CONTATTI

Filippo Casotto
Cell: 338 7133928
Numero Verde: 800 857 025
E-mail: filippo.casotto@culligan.it



www.eligo.social

Attenti osservatori di un pubblico sempre più esigente, ferrato sul piano tecnologico e diretti verso un futuro dove la digitalizzazione sarà un aspetto centrale della democrazia rappresentativa, abbiamo sviluppato nel 2005 Eligo – piattaforma cloud di eVoting sicura, certificata e professionale, che permette di creare e gestire qualsiasi tipo di voto elettronico: online, presso seggio o ibrido.

Soluzioni innovative per modelli partecipativi

Soluzione di ID Technology – IT Consulting italiana attiva dal 1994 – Eligo coniuga tecnologia, customer experience e service design per offrire a un'ampia platea diverse modalità di espressione del voto in formato digitale. Oggi Eligo conta oltre 12 milioni votanti attivi nel mercato italiano e vanta un portfolio di migliaia di organizzazioni che non solo hanno semplificato il processo di voto rendendolo sicuro, agevole, flessibile, ma hanno visto un notevole incremento di affluenza e partecipazione.

La soluzione copre tutte le esigenze di votazione, quali:

- Voto elettronico da remoto (online) oppure presso seggi fisici o modalità mista;
- Votazioni RSU/RLS;
- Votazioni statutarie;
- Votazioni in Assemblee o Congressi.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

- ELIGO LIGHT o PRO: 20% su prezzo di listino della licenza software;
- ELIGO CORPORATE: 20% sul costo totale del progetto ad hoc;
- ELIGO ASSEMBLEA VIRTUALE: 20% sul prezzo di listino della licenza software + servizi ad hoc.

CONTATTI

Federica Denuzzo
Tel: 02 8051131
Cell: 377 3849261
E-mail: f.denuzzo@idtech.it



Elis è una multinazionale francese nata nel 1883 presente nel mondo con più di 50.000 collaboratori in 440 siti e con un fatturato superiore a 3 miliardi di €. In Italia siamo presenti da 30 anni con 6 siti e 280 collaboratori con un fatturato di 32 milioni di €.

Cosa facciamo:

Siamo un fornitore multiservizi che propone soluzioni di noleggio-manutenzione-lavaggio di articoli tessili per l'igiene e per il benessere.

I nostri servizi:

- Noleggio, lavaggio e manutenzione di abbigliamento professionale e DPI;
- Noleggio, decontaminazione particellare e sterilizzazione di abbigliamento tecnico per Cleanroom;
- Noleggio con servizio di dispenser per l'igiene delle mani, l'igiene dei bagni e diffusori di profumi;
- Pest Control: servizio di derattizzazione, disinfestazione e sanificazione degli ambienti;
- Noleggio e lavaggio di tappeti barriera antisporca;
- Noleggio con servizio di erogatori di acqua a boccione e a rete fissa.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

- Noleggio Lavaggio Manutenzione Abbigliamento Professionale e DPI (Dispositivi Protezione Individuale);
- Personalizzazione abiti con logo aziendale;
- Confort Test su richiesta del cliente;
- Track & Trace & Portale MyElis grazie a microchip installati sugli abiti;
- Servizio in armadietto;
- Armadietti Puliti - Noleggio con Servizio;
- Armadietti Puliti - Noleggio senza Servizio;
- Armadi raccolta Sporco - Noleggio con Servizio;
- Spesa di messa in servizio;
- Spese di supplemento e reso;
- Servizio accoppiamento;
- Servizio imbustamento;
- Recepimento delle novità in merito alle normative tecniche;
- Consulenza presso i clienti;
- Aggiornamento delle collezioni di abiti sulla base delle ultime disposizioni di norma;
- Verifiche periodiche sulle prestazioni dei DPI (Dispositivi Protezione Individuale);
- Inventario presso il cliente.

CONTATTI

Fabrizio Castiglioni
Tel: 02 98229132
Cell: 329 7709497



EPIPOLI

prepaid | innovation | engagement

www.epipoli.it

Fondata nel 2000, Epipoli è stata la prima azienda ad introdurre in Italia le Gift Card e le carte Mastercard prepagate e oggi è una delle principali operatrici del mercato in Europa.

Le Gift Card Epipoli, oltre ad essere un prodotto destinato al mercato B2C grazie al marchio MyGiftCard, sono anche lo strumento perfetto per il Welfare, l'Incentive e per molte altre necessità aziendali.

La piattaforma Epipoli Fintech, già utilizzata da oltre 250 società, è la soluzione all'avanguardia per coinvolgere i clienti e sviluppare valuta con marchio per rivenditori, banche e società di servizi, essendo il collegamento tra ambiente digitale e negozi fisici.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Epipoli in occasione dell'accordo di convenzione con Confindustria propone una selezione di Gift Card con una condizione economica di vantaggio.

Il catalogo di Epipoli conta centinaia di carte riuscendo, così, a includere un'offerta completa che include tutti i grandi brand, dalla A di Amazon alla Z di Zalando.

Oltre a queste Gift Card Epipoli mette a disposizione delle aziende anche le proprie carte, prodotti a marchio Epipoli appositamente pensati per il mercato B2B.

Tra queste ci sono:

La Epipoli Prepagata Mastercard, la carta usa e getta non collegata a nessun conto corrente che permette di fare acquisti in tutta sicurezza online e offline negli oltre 36 milioni di esercizi commerciali del circuito Mastercard. Disponibile in diversi valori, a seconda delle necessità, è facile da ordinare e rapida nella consegna.

La MyGiftCard Square, una Gift Card prepagata digitale, scalabile e cumulabile, convertibile nelle Gift Card dei Grandi Marchi. Chi riceve una MyGiftCard Square ha accesso ad una piattaforma attraverso la quale è possibile convertire la carta nelle oltre 100 Gift Card presenti nel catalogo.

La MygiftCard Buona Spesa, una Gift Card che offre la possibilità di andare a fare la spesa dove si voglia, in tutti i punti vendita alimentari locali o nei supermercati che accettano Mastercard. Nata appositamente per supportare i Comuni italiani e le Aziende nella distribuzione dei buoni spesa è lo strumento perfetto per incentivare i dipendenti o per erogare il welfare dando alle famiglie il bene più apprezzato in questo momento di ripartenza post crisi.

CONTATTI

Francesco Panizza

Cell: 335 252502

E-mail: francesco.panizza@epipoli.com

Rafael Sanvito

Cell: 340 4635487

E-mail: rafael.sanvito@epipoli.com



Italiani nel DNA da oltre 50 anni traduciamo i bisogni del mercato professionale in soluzioni che supportano il lavoro a 360 gradi. Qualsiasi sia il tuo settore di riferimento noi possiamo offrirti il vantaggio di un fornitore unico proponendoti prodotti e servizi per ogni tua esigenza:

- Prodotti per l'ufficio;
- Igiene e Detergenza;
- Sicurezza sul lavoro, abbigliamento e DPI;
- Catering, Bar e Ristoranti;
- Scuola e Didattica;
- Imballaggi e Movimentazione merci;
- Arredo, Progettazione e Contract;
- Elettronica, Informatica ed Elettrodomestici, Climatizzatori ed Audiovideo;
- Progetti promozionali, Stampati personalizzati;
- MPS Stampanti e Consumabili;
- Sport, Giocattoli e Tempo libero.

Tramutare la complessità delle vostre esigenze in semplici soluzioni è il nostro obiettivo. Per questo, stiamo reinterpretando il concetto di luogo di lavoro, allargando, la gamma dei prodotti e dei servizi con particolare attenzione al **benessere dei lavoratori** proponendo:

- **Soluzioni complete per la sicurezza sul lavoro** dall'abbigliamento ad un assortimento completo di DPI;
- **Linee arredi versatili e funzionali**, per progettare ambienti lavorativi confortevoli e produttivi.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Core list di prodotti dedicati

Abbiamo selezionato più di 200 referenze tra i prodotti più richiesti del mercato, tra cui anche gli oramai indispensabili DPI per la protezione delle vie respiratorie ad un prezzo molto competitivo.

Acquisti online su Coral 2.1

Un sito di eprocurement dove poter effettuare gli acquisti in completa autonomia. Permette di poter avere una visione completa dei consumi grazie a: report e statistiche, la possibilità di attivare cicli autorizzativi per gli ordini, settare budget a quantità, ordini tipo e molte altre funzioni dedicate in base alle esigenze specifiche dei clienti. Scopri il mondo Coral: <https://www.coral2.com/Buyers>

Con na rapida e su misura per ogni necessità

Migliaia di prodotti in pronta consegna.

Consegne personalizzate: al piano, per appuntamento, in una fascia oraria specifica, per i pesi elevati è possibile scegliere la consegna con mezzo provvisto di sponda idraulica.

Customer service dedicato

Oltre alla nostra rete vendita offriamo il supporto di personale altamente qualificato e formato per assicurarvi assistenza su prodotti, servizi e durante il pre e post-vendita.

Welfare aziendale

Diamo la possibilità di attivare una convenzione gratuita che permette ai dipendenti delle aziende associate, di avere delle sconti dedicate sul nostro sito eCommerce.

CONTATTI

Federica Triolo
Tel: 06 91998611
Numero Verde: 800 062 625
Numero Verde: 800 063 625
E-mail: servizioclienti@errebian.it



iltuogiornale.it

www.iltuogiornale.it

iltuogiornale.it è la prima piattaforma online per creare in modo facile e veloce un giornale personalizzato in versione digitale (PDF e sfogliabile) o stampato su vera carta quotidiano a partire da 100 copie. Uno strumento per supportare in modo originale le attività di comunicazione interna ed esterna della tua impresa per:

- Potenziare il racconto corporate in convegni e kick-off aziendali;
- Promuovere il tuo brand e i tuoi prodotti in eventi e fiere;
- Raggiungere i tuoi clienti in azienda o a casa con la distribuzione multicanale;
- Creare velocemente un house organ da inviare a dipendenti e clienti;
- Informare i soci in occasione di assemblee ed eventi;
- Inviare newsletter formato giornale a collaboratori, clienti e fornitori.

CONVENZIONE CONFINDUSTRIA

Grazie alle condizioni riservate a Confindustria, puoi:

- **Gratuitamente** creare la tua prima pagina del giornale in formato PDF;
- **Avere uno sconto del 10%** sull'acquisto di un abbonamento annuale (99,00€+IVA) o mensile (9,90€+IVA) per creare più pagine e giornali in formato digitale (PDF e sfogliabile);
- **Avere uno sconto del 10%** sulla stampa dei giornali nel classico formato quotidiano.

Vuoi risparmiare tempo da dedicare ad attività a valore? Oltre ai vantaggi della convenzione, per tutti gli ordini entro il 31/12/2022 che prevedono la stampa del giornale, il **Servizio di Impaginazione è gratuito**. Il nostro team grafico si occuperà della progettazione del tuo giornale e dell'inserimento di immagini e testi, con il vantaggio di avere gratuitamente la professionalità di esperti che ti seguiranno in ogni fase del progetto.

CONTATTI

Maximilien Donadoni

Numero Verde: 800 134654

Email: confindustria@iltuogiornale.it



Informat Press srl nasce nel 1987 da un gruppo di giovani editori appassionati di informatica che videro nell'affermarsi delle nuove tecnologie un'opportunità di sviluppo per nuovi prodotti al servizio dei professionisti del diritto e dell'economia. Una ricerca costante di soluzioni per rendere fruibile in modo semplice, rapido e completo le informazioni fondamentali per lo svolgimento delle loro attività.

SERVIZI OFFERTI

Oggi Informat Press è una casa editrice specializzata in pubblicazioni per il mondo delle professioni e delle Università. Realizza prodotti elettronici e applicativi web e cura il marketing e la diffusione di un ampio catalogo di prodotti editoriali.

Ha maturato una forte esperienza nel campo della gestione delle risorse elettroniche per Uffici studi e biblioteche con lo sviluppo di Data Lexis oltre che siti di marketing per eventi nazionali.

È editrice di numerose riviste online specializzate che vanno dal settore industriale a quello dei servizi, da quello dell'agricoltura al terzo settore.

L'ultimo prodotto nato in casa Informat-Press srl è smartPaper una piattaforma per la gestione, la consultazione e la condivisione delle informazioni tratte dai prodotti in abbonamento.

Con la piattaforma professionale smartPaper è possibile avere un unico punto di accesso facile e veloce per tutte le risorse elettroniche selezionate (quotidiani, riviste tecniche, banche dati, cataloghi, eBooks, periodici, portali tematici, multimedia, tesi, E-prints).

SmartPaper offre la possibilità di:

- sfogliare i tuoi quotidiani preferiti;
- ricercare le notizie attraverso un unico motore di ricerca;
- creare selezione di articoli;
- condividere i tuoi risultati con colleghi e partners attraverso mail social e il tuo giornale personale smartPaper si rivolge non solo ai professionisti della comunicazione ma tutti i manager che desiderano avere in ogni momento della giornata una finestra per restare aggiornati su cosa avviene in Italia, in Europa e nel mondo;
- Una grande piattaforma di fonti digitali per il monitoraggio e delle informazioni e la rassegna stampa.

Un sistema per il controllo e la conservazione dei fatti di cronaca, gli eventi della cultura e dello spettacolo, l'evoluzione del costume, i protagonisti delle imprese e della finanza.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Sconti riservati agli associati dal 18% al 40% sul costo del listino (lo sconto è determinato dalla tipologia di abbonamento).

CONTATTI

Aleksei Zioni

Cell: 375 5028130

E-mail: ad@informat-press.it



islonline

www.islonline.com

Stai cercando un modo semplice e veloce per accedere e fornire supporto remoto su computer, dispositivi mobili o dispositivi embedded? Sei in cerca di una soluzione di help desk management che ti consenta di supportare i tuoi clienti o i colleghi della tua società da remoto riducendo notevolmente i tempi ed i costi di risoluzione di gestione un ticket? Sei un professionista che ha l'esigenza di lavorare da casa e stai cercando un software sicuro, veloce e facile da usare e che ti consenta di accedere da remoto al computer dell'ufficio?

Allora credo proprio che dovresti dare un'occhiata a ISL Online.

La piattaforma tecnologica ISL Online consente l'accesso ed il controllo da remoto di computer presidiati e non presidiati (Windows, Linux, Mac) e di dispositivi mobili, basati sulle piattaforme più diffuse (Android, iOS/iPadOS e Windows). Il suo utilizzo è semplicissimo: nella maggior parte dei casi, basta cliccare un link e lanciare il software ISL Light per l'accesso e il controllo remoto sul proprio dispositivo.

La piattaforma ISL Online si offre in modalità Cloud pubblico, Cloud privato e On premise.

Grazie al supporto alle tecnologie RDP (Remote Desktop Protocol) di Microsoft e SSH (Secure Shell) è possibile connettersi da remoto a computer non presidiati in esecuzione nella rete remota senza utilizzare una VPN o apportare modifiche al firewall: l'ideale per lavorare da casa connettendosi al computer dell'ufficio con facilità e sicurezza. Non è necessaria alcuna competenza tecnica per riuscirci e si fa davvero tutto in pochi click.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

- Supporto live;
- 3 diverse modalità di acquisto (Cloud pubblico, Cloud Privato, On premise);
- Monitoraggio, Report e log delle attività realizzate;
- Gratuità dei servizi per i primi 15 giorni per le licenze cloud e di 30 giorni per le licenze On premise;
- Sconto del 5% sul prezzo di listino delle soluzioni Cloud pubblico (SaaS) o On Premise (Server license) pubblicato sulla pagina web www.islonline.com alla categoria "Prezzi". Lo sconto è cumulabile a tutte le promozioni presenti sul sito ed applicabile sull'acquisto di minimo 3 licenze;
- 1 licenza cloud gratuita ogni 10 acquistate;
- I prezzi e la relativa scontistica possono variare a seconda del numero delle licenze che si desidera acquistare. Maggiore è il numero delle licenze acquistate e maggiore sarà lo sconto applicato;
- Le condizioni commerciali di vantaggio concordate tra la ISL Online e Confindustria e presenti in quest'offerta, potranno essere applicate esclusivamente alle aziende associate a Confindustria che decideranno di acquistare per la prima volta la tecnologia ISL Online.

CONTATTI

Raffaele Bova

Cell: 346 5479966

E-mail: raffaele.bova@islonline.com
islonline.italia@islonline.com



www.italia-defibrillatori.it

Acquistare un DEFIBRILLATORE è un atto di grande umanità e, nel caso ci si troverà ad utilizzarlo, è vitale che questo funzioni perfettamente. Per questo motivo consigliamo solo prodotti di qualità (preferibilmente telecomandati h24), collaudiamo uno ad uno i defibrillatori prima di consegnarli e offriamo un servizio di assistenza postvendita che prevede, tra le altre cose, una verifica tecnica annuale con rilascio di certificazione e/o il telecomando h24 del defibrillatore.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Per chi non possiede ancora un defibrillatore:

- Consulenza gratuita telefonica con eventuale visita on-site di un nostro esperto per valutare la corretta cardioprotezione dell'azienda, la scelta del defibrillatore e degli eventuali accessori e servizi;
- Extra sconto minimo **dell'8%** sull'acquisto dei defibrillatori;
- Extra sconto minimo **del 10%** sull'acquisto di armadietti e segnaletica;
- Pannello "Azienda Cardio-Protetta" con manovre di rianimazione **OMAGGIO**;
- Condizioni agevolate sull'attivazione dell'eventuale Programma di Assistenza;
- Possibilità di fornitura dei defibrillatori tramite la formula del Noleggio Operativo pagando un canone trimestrale interamente deducibile.

Per chi possiede già un defibrillatore:

- Extra sconto minimo del 5% sull'acquisto di elettrodi e batterie sostitutive per defibrillatori di tutte le marche e pronta consegna nel 90% dei casi;
- Condizioni agevolate sull'attivazione di un eventuale Programma di Assistenza sul defibrillatore già acquistato;
- Condizioni agevolate sull'eventuale attivazione di telecomando h24 (ove possibile);
- Super-Valutazione fino al 100% dell'eventuale vecchio defibrillatore per l'acquisto di nuove apparecchiature telecomandate.

CONTATTI

Tel: 05 95968337
Fax: 05 98671042
retindustria@italia-defibrillatori.it

Antonella Petit Bon
Cell: 346 7581565
a.petitbon@italia-defibrillatori.it

Andrea Ascari
Cell: 335 464703
a.ascari@italia-defibrillatori.it



Promomedia, da 40 anni, affianca i manager delle principali aziende italiane e multinazionali nelle scelte strategiche in ambito promozionale. Alle aziende associate Confindustria Promomedia offre una consulenza completa che abbraccia tutte le fasi del processo: dalla comunicazione del prodotto sino al momento dell'acquisto.

Servizi offerti alle aziende associate:

- Supporto alle attività comunicative;
- Check up comunicativo;
- Analisi di neuromarketing sulle campagne di comunicazione;
- Branding e naming;
- Key visual e Concept;
- Format e coordinati aziendali;
- Progettazione grafica;
- Marketing Operativo;
- Merchandising;
- In store Promotion;
- Allestimenti;
- Servizi d'innovazione nella comunicazione d'impresa;
- APP per la Realtà Aumentata (AR);
- Pubblicazione di contenuti per la AR;
- Realizzazione di contenuti per le APP di AR;
- Digital Marketing;
- Digital Marketing Audit.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Check up comunicativo gratuito per tutte le aziende associate
30% di sconto sui servizi di supporto alle attività comunicative
10% di sconto sui servizi di Marketing Operativo
20% di sconto sulla APP per la Realtà Aumentata
30% di sconto sulla realizzazione e pubblicazione di contenuti di AR sulla APP dedicata.

Per richiedere il check up comunicativo:

Gli associati potranno richiedere il check up comunicativo, previa registrazione e verifica dei dati, all'indirizzo: www.promomedianet.it/convezionekonfindustria

CONTATTI

Francesco Proia

E-mail: convezionekonfindustria@promomedianet.it



RINA, partner certificativo Internazionale, offre servizi altamente qualificati nel settore delle verifiche di conformità, in particolare nel campo della Certificazione di sistemi di Gestione Qualità, Ambiente, Sicurezza, Responsabilità Sociale e Prodotto. Completiamo il nostro portafoglio con un pacchetto esteso di corsi di formazione per plasmare i nuovi professionisti.

Con il nostro operato contribuiamo a migliorare le condizioni economiche, sociali ed ambientali costruendo valore per le generazioni future.

RINA persegue un modello di business sostenibile, che ruota attorno all'innovazione continua nei processi aziendali e alla fornitura di servizi che supportano il raggiungimento dei 17 obiettivi dell'Agenda 2030.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Verifiche di legge:

- Verifiche ispettive (iniziali e periodiche) di:
 - apparecchi a pressione in conformità al D.lgs. 81/2008 o Testo Unico Sicurezza
 - impianti elettrici secondo il DPR 462/01)
 - ascensori in conformità al DPR 162/99 e s.m.i.
 - attrezzature di lavoro per sollevamento materiali (SC) e sollevamento persone (SP) secondo D.lgs. 81/08 e s.m.i. e Decreto 11 aprile 2011

Tariffe in accordo al tariffario nazionale alle quali applicheremo lo sconto massimo concesso pari al 15%.

- **Assesment ESG:** L'attività di Assesment ESG consiste nel misurare il livello di integrazione dei principi di sostenibilità Ambientale, Sociale e di Governance delle proprie strategie, politiche, obiettivi e attività.
Per maggiori informazioni visita - <https://www.rina.org/it/esg-assessment>
Prezzo dedicato ai partners RetIndustria 900 euro giorno/uomo.
- **Certificazione delle competenze:** Servizi volti alla valorizzazione delle competenze legate ai diversi profili professionali in un'ampia gamma di settori e mercati.
Scopri le competenze certificabili cliccando questo link <https://www.rina.org/it/business/certification/personnel-certification>
Prezzo dedicato ai partner RetIndustria 900 euro giorno/uomo.
- **Marcatura CE:** verifica conformità di prodotto in linea con le esigenze di sicurezza, salute e protezione ambientale.
Scopri i prodotti: <https://www.rina.org/it/business/certification/product-certification/ce-marking>
Prezzo dedicato ai partner RetIndustria 900 euro giorno/uomo.
- **Decarbonization:** servizi volti alla valorizzazione dell'impegno da parte delle organizzazioni al raggiungimento dell'obiettivo dell'Agenda 2030 relativo alla neutralità climatica.
Biocarburanti e bioliquidi sostenibili: <https://www.rina.org/it/biofuel-and-bioliquid-sustainability>
Carbon Footprint: <https://www.rina.org/it/carbon-footprint>
ISCC PLUS: <https://www.rina.org/it/iscc-plus>
Prezzo dedicato ai partner RetIndustria 900 euro giorno/uomo

CONTATTI

Paola Boscolo Sesillo

Tel: 041 2582921

E-mail: paola.boscolosesillo@rina.org



www.viatris.com

VIATRIS è un nuovo modello di azienda che opera nell'ambito della salute, impegnata nell'offrire accesso ai farmaci, promuovere attività sostenibili e sviluppare soluzioni innovative, facendo leva sulla propria esperienza collettiva per migliorare la salute dei pazienti.

Nata nel 2020 dall'unione di Mylan e Upjohn, Viatris raccoglie le migliori competenze del settore in termini scientifici, di produzione e distribuzione, integrandole con comprovate capacità a livello regolatorio, medico e commerciale, con l'obiettivo di offrire farmaci di qualità ai pazienti, quando e dove ne hanno bisogno.

In Viatris vediamo la sanità non così com'è, ma come dovrebbe essere.

Agiamo con coraggio e siamo nella posizione ideale per essere fonte di stabilità in un mondo in cui le esigenze sanitarie sono in continua evoluzione.

Viatris consente alle persone nel mondo di vivere una vita più sana in ogni sua fase.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

- Acquisto di Test Rapidi sierologici per il dosaggio delle IgG e IgM anti Sars-Covid 19, utilizzabili solamente da personale sanitario, con uno sconto del 10%;
- Acquisto di Test rapidi antigenici per la rilevazione qualitativa di antigeni Sars-Covid 19, utilizzabili solamente da personale sanitario, con uno sconto dell'8%;
- Acquisto di Clinogel 500ml e 100ml Gel a concentrazione alcolica pari al 65% v/v detergente mani per una igiene rapida senza bisogno di risciacquare con uno sconto rispettivamente del 10% e 7%;
- Pagamenti riservati e personalizzati;
- Account commerciale dedicato.

CONTATTI

Andrea Fassio
Cell: 366 6097042
E-mail: andrea.fassio@viatris.com



xerox™

www.xerox.it/it-it

Xerox è storicamente nota per le tecnologie di stampa e per i servizi in ambito gestione documentale. Negli ultimi anni siamo entrati anche nel settore dei servizi utili alle Aziende con tecnologie di Realtà Aumentata e stampa 3D a metallo liquido.

Operiamo in oltre 160 paesi nel mondo attraverso filiali, concessionari autorizzati e rivenditori. Xerox offre un'ampia gamma di sistemi documentali, software, soluzioni integrate e relativi Servizi che rappresentano l'intero Portfolio dell'Offerta.

La nostra offerta per i convenzionati Confindustria si struttura su Servizi Utili alle Aziende di tutte le dimensioni e per tutti i settori merceologici:

- **CCS, Capture & Content Services**, servizi inerenti la trasformazione digitale, di archiviazione e relativi alla revisione ed efficientamento di processi ancora basati su carta.
- **PLCS, Product LifeCycle Services**, Servizi di gestione della documentazione tecnica/ manuali/ libretti d'uso di accompagnamento di prodotto, dalla redazione dei contenuti alla traduzione, alla definizione del file finale e la relativa stampa e finitura.
- **Portale gare e document advising**, Servizi di consulenza, ingaggio e selezione di fornitori qualificati, gestione gare online, analisi offerte e reportistica.
- **Traduzioni**, Servizi di gestione ed ottimizzazione di traduzione testi tramite strumenti software atti a minimizzare l'impatto economico delle traduzioni reiterate (Translation Memory Optimization).
- **Servizi di W2P**, Portale Web To Print, personalizzabile per la vostra azienda con aree riservate e per richiedere lavorazioni di stampa e finitura di qualsiasi genere; servizio attivo per consegna finale in tutta Italia. Scarica la brochure.
- **Allestimenti** aree copy, aree break, Servizi di progettazione, realizzazione ed allestimento di aree aziendali condivise, interne ed esterne, con utilizzo di materiali ecosostenibili.
- **Smart Desk**, Soluzione software per la prenotazione degli spazi in azienda (scrivanie, sale riunioni, mense, parcheggi, controllo accessi, ecc.).
- **Ecoanalytics**, Soluzione di servizio per la riduzione dell'impatto ambientale basato su tool monitoraggio ed analisi, legato a programmi internazionali o locali di riforestazione aventi effetti positivi nei bilanci di sostenibilità.
- **Xerox Point of Sales**, Forniture di stampanti e multifunzioni Xerox di ogni categoria e dimensione a prezzi convenzionati. Scegli il tuo prodotto sul sito ufficiale Xerox.it e poi contatta il referente Xerox convenzione RetIndustria per avere il tuo prezzo speciale.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Su tutti i Servizi sopra descritti verrà riservata agli associati di Confindustria una scontistica dal 20% al 30% a seconda del perimetro progettuale che verrà definito, contatta il referente Xerox per avere il tuo prezzo speciale.

CONTATTI

Antonello Ambrosi

Tel: 335 8730695

E-mail: xerox.confindustria@xerox.com



FMTS Group è un network di imprese specializzate in formazione aziendale e servizi per il lavoro.

- **FMTS Lavoro** offre servizi di ricerca e selezione, lavoro in somministrazione a tempo determinato e staff leasing, politiche attive;
- **FMTS MyJob** è l'unica piattaforma digitale per la somministrazione di lavoro che abbate i costi del servizio fino al 50% rispetto alla somministrazione standard;
- **FMTS Formazione** ha una lunga esperienza nella gestione dei fondi interprofessionali, nonché nell'erogazione di percorsi formativi, differenziati per ambiti e tipologie di destinatari;
- **A me è successo** è una palestra dove professionisti e imprese possono allenare le proprie soft skill;
- **In Cibus** è la scuola di alta formazione gastronomica più grande del Sud Italia, dedicata alla formazione e al perfezionamento professionale nel settore enogastronomico;
- **In Cibus Lab** è un laboratorio di innovazione in ambito food nato per accompagnare le start up nella crescita e per supportare le aziende nello sviluppo di progetti di ricerca e open innovation.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

- Sconto 30% su Ricerca e Selezione;
- Sconto 25% su Somministrazione Standard;
- Proattivazione gratuita fino a 3 CV all'anno per settori specifici;
- Ulteriore sconto del 20% sul margine di agenzia previsto su piattaforma FMTS MyJob;
- Consulenza per progettazione, gestione e rendicontazione Conto di Sistema Piani Aziendali al 30% del valore del finanziamento;
- Consulenza per progettazione, gestione e rendicontazione Piani Formativi Industria 4.0 al 6% del valore del finanziamento;
- Sconto del 10% su corsi ed eventi di team building "A me è successo";
- Sconto del 10% su corsi amatoriali e In Evoluzione "In Cibus";
- Sconto del 10% su consulenza "In Cibus Lab".

CONTATTI

Melissa Pirici
Tel: 08 2870305
Cell: 339 1233798
E-mail: mpirici@formamentisweb.it



Orienta Spa Società Benefit è una delle principali Agenzie per il Lavoro italiane, attiva da oltre 25 anni, che opera a tutto campo nel settore delle risorse umane, in particolare nella somministrazione a tempo determinato, nello staff leasing (somministrazione a tempo indeterminato), nella ricerca e selezione del personale, nella formazione (Orienta Academy), nella ricollocazione professionale e nell'outsourcing di attività aziendali tramite Orienta Direct. Offre servizi a tutti i settori produttivi, con alcune divisioni di specializzazione nei settori ICT, Sanità (Healthcare & Wellness), Moda (Fashion & Luxury), Trasporti (Truck & Logistics), Vendite (Sales & Marketing) e Servizi (Office & Contact Center). La Società oggi conta un fatturato di 200 milioni di euro e filiali in Italia, Polonia, Svizzera e Repubblica Ceca.

È inoltre presente in tutta Europa grazie alla rete Eurotemps, una partnership nata con altre agenzie per il lavoro estere, che ha l'obiettivo di offrire servizi HR attraverso un network internazionale. Orienta è attualmente un operatore del settore certificato ISO 9001:2000 e SA8000; nel 2017 ha ottenuto la prestigiosa certificazione ELITE di Borsa Italiana.

I servizi offerti alle aziende:

- Somministrazione e Staff Leasing: per esigenze di lavoro a tempo determinato e indeterminato;
- Permanent/Selezione del personale: per figure professionali da inserire direttamente in azienda;
- Formazione Finanziata: per sviluppare corsi di formazione su misura finanziati dal fondo Forma.Temp e dai Fondi Interprofessionali;
- PAL/Outplacement: Politiche Attive del Lavoro e servizi di consulenza per i lavoratori di ogni livello da ricollocare nel mercato del lavoro;
- Orienta è ente accreditato ai servizi al lavoro e soggetto promotore per l'attivazione di tirocini;
- HR Consulting: soluzioni di consulenza personalizzate;
- Category Protette: personale specializzato dedicato alla selezione di risorse Legge 68/99;
- Family Care – Le Cicogne - Divisione di Orienta che si occupa di lavoro domestico.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Sconto del 21% sul margine standard applicato nel calcolo del costo orario del lavoratore somministrato e l'erogazione gratuita per la Formazione in e-learning di 4 ore sulla Sicurezza Generale (secondo quanto previsto dal D. Lgs. 81/2008 Art. 37 e dall'Accordo Stato Regioni 21 dicembre 2011).

Servizio di orientamento per i figli dei dipendenti con Myourjob, il primo portale in Italia per l'orientamento professionale specialistico.

CONTATTI

Pamela Pierangeli
Tel: 06 72439700
Cell: 335 7323936
E-mail: p.pierangeli@orienta.net



La mission di **Space Work** è quella di mettere al centro lo sviluppo del business del cliente, favorendo il benessere delle Persone all'interno delle organizzazioni, valorizzandole e sviluppando le loro competenze per processi efficienti. In particolare si occupa di:

Sviluppo Organizzativo:

Affianca le organizzazioni nei loro momenti di cambiamento, supportando i clienti al fine di approfondire la conoscenza delle Persone all'interno dell'organizzazione, sia in termini qualitativi che quantitativi, per il perseguimento degli obiettivi individuali e dell'azienda.

- Sistemi di valutazione delle competenze e Assessment del potenziale;
- Sistemi "360°" di valutazione per le competenze manageriali;
- Analisi di clima e dello stress da lavoro correlato per interventi a sostegno del benessere organizzativo;
- Change management;
- Ri-disegno organizzativo, Analisi di ruoli e posizioni;
- Benchmark retributivi;
- Supporto alla definizione di sistemi premianti, Sviluppo progetti welfare.

Coaching e Counseling:

- **Coaching individuale/Executive coaching:** strutturato e strumentato;
- **Counseling:** supporto psicologico ai bisogni individuali delle persone per facilitare il loro benessere all'interno delle organizzazioni;
- **Tutorship online:** supporto a distanza delle attività di sviluppo individuale;
- **Goal team coaching:** affiancamento al team sugli obiettivi di business.

Engagement:

Crea momenti di aggregazione con finalità motivazionali e di miglioramento dell'engagement, per creare emozioni nella comunicazione interna ed esterna all'azienda.

- **Eventi Speciali** convention e cene aziendali, presentazioni di nuovi prodotti, kick off, raggiungimenti di target, celebrazioni natalizie;
- **Outdoor** occasioni in cui condividere emozioni, esperienze e creare nuove opportunità di relazione, al di fuori del contesto lavorativo;
- **Openday e/o Familyday** momenti speciali dove si può condividere con la propria famiglia la propria realtà lavorativa. Il luogo di lavoro si veste a festa e diventa orgoglio e identità;
- **Team Cooking** attività aggregative mutate dalle tecniche organizzative della cucina.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Space Work offre al sistema associativo di Confindustria uno sconto pari al 10% rispetto allo standard sui servizi sopra citati e modalità di pagamento con bonifico a 60 giorni fine mese data fattura.

CONTATTI

Dorika Franchini
Tel: 03 03771440
Cell: 335 6375107
E-mail: dorika.franchini@spacework.eu



UMANA S.p.A. è Agenzia per il Lavoro "generalista" autorizzata dal Ministero del Lavoro (Protocollo n. 1181 – SG del 13.12.2004) ed eroga servizi per la gestione del personale, è attualmente presente in Italia con 141 filiali e altre di imminente apertura. Aderisce alle Associazioni territoriali nelle cui province è presente con proprie filiali ed è da sempre partner del Sistema Confindustria nella realizzazione di eventi locali e nazionali. Si rivolge alla generalità delle imprese, piccole medie grandi, manifatturiere o dei servizi.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

UMANA S.p.A. Agenzia per il Lavoro offre alle aziende aderenti al Sistema Confindustria i seguenti vantaggi:

Somministrazione di lavoro a tempo determinato, Somministrazione a tempo indeterminato (Staff Leasing), Apprendistato (mediante Staff Leasing)

Mark up applicato sul costo del lavoro con 20% di sconto per personale selezionato da UMANA – 30% di sconto per inserimenti di personale segnalato dalle aziende stesse (payroll).

Collocamento mirato – Assunzione di lavoratori disabili

Umana con la sua Area Specialistica per le Politiche Attive del Lavoro, offre un servizio completo per la miglior gestione delle risorse da computare nelle quote di riserva (ex art. 3 L.68/99), oltre ad un servizio dedicato di selezione. Dal 2015 anche attraverso l'inserimento di lavoratori disabili assunti con contratto di somministrazione per missioni di durata non inferiore a dodici mesi le aziende assolvono all'obbligo previsto dalla citata legge.

Welfare aziendale – Assistenza familiare

Alle imprese che intendono offrire ai propri lavoratori servizi di assistenza familiare in ambito di welfare aziendale, UMANA - attraverso la propria Area Specialistica Servizi alla Persona - offre il servizio di Assistente familiare Professionale in somministrazione con sconto del 30% sul mark up applicato.

Servizi di ricerca e selezione del personale

Umana tramite la sua divisione ALTI PROFILI riserverà alle imprese associate uno sconto del 30% sulle condizioni normalmente applicate.

Digital Talent Week

Le imprese associate potranno partecipare a condizioni di miglior favore alle Digital Talent Week, le fiere del lavoro 100% digitali dedicate al recruiting per mettere in contatto talenti ed aziende su piattaforma digitale integrata realizzata da start-up tecnologica del Gruppo Umana.

Servizi per l'Innovazione Professionale - outplacement individuale e collettivo

Umana - che eroga tali servizi attraverso la propria controllata Uomo e Impresa, Agenzia per il Lavoro specialistica autorizzata dal Ministero del Lavoro all'esercizio dell'attività di supporto alla ricollocazione professionale (aut. n. 4385 del 12/02/2007) - riconoscerà alle imprese associate uno sconto del 10% sulle tariffe normalmente applicate.

CONTATTI

Dott. Francesco Egini

Tel: 06 69380093

Cell: 334 6060055

E-mail: relazioni.esterne@uma.it



www.bbf.com

BFF Banking Group è il più grande operatore di finanza specializzata in Italia e leader in Europa nella gestione e smobilizzo pro-soluto dei crediti pubblici.

BFF è una banca quotata con oltre 35 anni di esperienza nel gestire le complesse esigenze operative delle grandi aziende che forniscono PA e SSN.

Factoring pro-soluto IAS/US GAAP compliant

- Acquisto crediti commerciali verso PA e SSN;
- Acquisto crediti fiscali/bonus ;
- Smobilizzo Capex;
- Dynamic Discount.

Gestione del credito

- Gestione crediti PA, SSN e filiera del farmaco;
- Fatturazione elettronica, ordine elettronico, conservazione sostitutiva;
- Assistenza legale.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Per gli associati Confindustria sono riservate condizioni esclusive per l'offerta Factoring pro-soluto:

- Azzeramento delle spese di istruttoria, valutazione e gestione;
- Condizioni di favore nella definizione della commissione di acquisto pro-soluto dei crediti vanatati verso gli Enti pubblici.

Quanto sopra riportata ha valore meramente informativo e non costituisce offerta al pubblico ai sensi dell'art. 1336 C.C. Per tassi e condizioni contrattuali sono a disposizione del pubblico i fogli informativi analitici dei singoli prodotti della Banca (<https://it.bffgroup.com/it/trasparenza>), ai sensi delle vigenti normative.

In nessun caso le informazioni pubblicate possono essere interpretate come offerta, raccomandazione, invito a offrire o messaggio promozionale finalizzato all'acquisto, vendita o sottoscrizione di prodotti finanziari.

Resta inteso che BFF – in ossequio e nel rispetto della normativa applicabile agli enti creditizi, nonché delle proprie procedure interne – valuterà, a proprio insindacabile giudizio, se concludere effettivamente con gli associati contratti di factoring pro soluto, nelle forme sopra illustrate. In particolare, in tale occasione, sulla base della valutazione del merito creditizio del potenziale cliente, nonché degli enti debitori, BFF verificherà le EFFETTIVE condizioni che potranno, nel caso, eventualmente essere proposte e applicate all'associato.

CONTATTI

Alessia Cappelli

Tel: 02 49905477

Cell: 335 1000684

E-mail: alessia.cappelli@bff.com



BANCA

S I S T E M A

www.bancasistema.it

Banca Sistema S.p.A. è una primaria realtà finanziaria attiva dal 2011, specializzata nell'acquisto, gestione e recupero di crediti commerciali, con particolare focus verso la Pubblica Amministrazione, e di crediti fiscali vantati verso l'Agenzia delle Entrate.

Quotata sul segmento Star di Borsa Italiana, offre soluzioni e servizi per aiutare le aziende ad ottimizzare i propri flussi di cassa ed efficientare i propri bilanci.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

- Acquisto crediti pro solvendo e pro-solvuto derivanti da forniture commerciali. Nel secondo caso, la cessione avviene a titolo definitivo, in conformità con i principi contabili internazionali IAS. Il servizio si rivolge ad aziende che operano prevalentemente verso la PA e hanno la necessità di anticipare i normali tempi di recupero, favorendo i flussi di cassa;
- Cessione dei crediti fiscali (IVA/IRES) permette di esternalizzare il processo di collection e ottenere liquidità immediata. Il servizio è destinato a tutte le società che hanno necessità di smobilizzare un credito fiscale trimestrale o annuale derivante da dichiarazione;
- Cessione di Crediti in Blocco ai sensi della Legge 30 aprile 1999 n.130 e s.m.i., finalizzato all'acquisto in blocco di Crediti IVA destinati ad un'operazione di cartolarizzazione, l'operatività è Pro soluto IAS;
- Cessione del credito con formula maturity, che prevede il pagamento del corrispettivo all'azienda cedente ad una data prefissata di comune accordo (c.d. data di accredito maturity). Al debitore ceduto viene concessa una dilazione di pagamento a titolo oneroso a partire dalla scadenza originaria sino ad una data concordata;
- Reverse Factoring (o factoring indiretto), si rivolge a Enti Pubblici di elevata affidabilità che, in qualità di debitori, sono interessati a utilizzare il factoring a vantaggio dei propri fornitori, garantendo in questo modo continuità e puntualità nei pagamenti;
- Cessione del credito pro-solvendo garantito FEI (Fondo Europeo per gli Investimenti), destinato alle PMI che vantano crediti commerciali verso aziende private o parapubbliche;
- Gestione del credito conto terzi, rivolto sia alle aziende che operano con la PA che con clienti privati. Il servizio consente di individuare soluzioni personalizzate lungo l'intero ciclo di vita del credito, dal monitoraggio al recupero delle sofferenze e/o insolvenze, con l'obiettivo di migliorare gli indicatori economico-finanziari dell'impresa e ridurre il rischio di perdite.

Per gli Associati Confindustria sono riservate condizioni esclusive valutabili per i singoli prodotti di interesse come, a titolo esemplificativo ma non esaustivo:

- Azzeramento delle spese di istruttoria e revisione
- Azzeramento spese valutazione debitore
- Azzeramento spese di Handing
- Azzeramento spese per dichiarazioni prodotte ad uso dei revisori contabili
- Agevolazioni nella definizione della commissione di acquisto crediti vantati verso gli Enti Pubblici

CONTATTI

Maurizio Diserò

Cell: 348 9198630

E-mail: maurizio.disero@bancasistema.it



www.cerved.com

Cerved Group è la Data-Driven Company italiana. Grazie ai dati Cerved è in grado di fornire ogni giorno servizi per analizzare il rischio di credito, soluzioni di marketing orientate a far crescere il business e servizi di gestione dei crediti problematici. Con una presenza su tutto il territorio nazionale, Cerved Group è il punto di riferimento per più di 30.000 imprese e istituti finanziari in tutte le fasi del loro lavoro.

L'accordo prevede scontistiche ed assistenza dedicate per le principali linee di business del gruppo.

Risk Intelligence

- Rischio di credito: informazioni e azioni per supportare i clienti a monitorare, misurare, prevedere e gestire ogni tipo di rischio;
- Reg & Compliance: servizi e piattaforme per ridurre il rischio operativi individuando i rischi di frode e di riciclaggio per adempiere ai dettami normativi;
- Finanza agevolata: Cerved Group è in grado di identificare i bandi e le agevolazioni più adatte alle esigenze dei propri clienti;
- Real Estate: Gestire e valutare il patrimonio immobiliare attraverso un servizio chiavi in mano;
- Credit & ESG Rating: realizzata da Cerved Rating Agency la linea di servizi di rating per la valutazione del merito di credito e della sostenibilità.

Credit Management

- Crediti imprese: servizi di tutela, gestione e recupero di crediti in via stragiudiziale, paragiudiziale e giudiziale;
- Servizi legali: Cerved ha ingegnerizzato e standardizzato tutti i processi di recupero legale del credito mantenendo l'eccellenza nella gestione tecnico legale.

Marketing Intelligence

- Cerved Market Intelligence: un'unica piattaforma per avere a disposizione tutti i dati che ti servono per conoscere i settori e i microsettori dell'economia italiana;
- Sales Intelligence: Atoka è la piattaforma tecnologica che permette di conoscere tutto sulle imprese italiane allo scopo di ricercare nuovi clienti e mercati;
- Digital Marketing: tecnologie e strategie che amplificano la risonanza e l'efficacia delle azioni commerciali, aumentando le conversioni;
- Digital Academy: innovativa piattaforma per la formazione professionale continua in ambiente multidisciplinare e personalizzato.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

- Servizi di Risk Intelligence: sconto fino al 20% sul pricing di listino;
- Servizi di Credit Management: sconto fino al 15% sul pricing di listino;
- Servizi di Marketing Intelligence: sconto fino al 20% sul pricing di listino dei servizi a catalogo e fino al 15% su ricerche e progetti customizzati.

CONTATTI

Stefania Vinci
Cell: 338 6284957
E-mail: stefania.vinci@cerved.com



www.coface.it

Il gruppo Coface è uno dei leader mondiali nell'assicurazione dei crediti e un esperto riconosciuto nella gestione dei crediti commerciali. Fornisce alle imprese di tutto il mondo soluzioni per proteggersi dal rischio di insolvenza dei propri clienti sia sul mercato domestico che estero.

Coface offre anche Business Information, frutto della sua competenza come assicuratore del credito, che si basano sulle esperienze di pagamento di Coface e sul suo database mondiale.

L'Accordo Coface riservato alle aziende associate Confindustria garantisce alle PMI e alle imprese internazionali agevolazioni economiche sui prodotti di Business Information e sulle polizze di assicurazione dei crediti, strumenti per tutelarsi dal rischio di insolvenza.

Business Information

Icon:

Coface offre l'accesso alla Business Information tramite la piattaforma innovativa iCON, che aiuta le imprese a gestire i rischi di credito e a prendere decisioni di credito più smart con soluzioni di facile utilizzo.

La nostra gamma di prodotti:

- **Full Report:** Per effettuare un'analisi approfondita del rischio, il Full Report fornisce dati finanziari completi, una valutazione credito con Raccomandazione di Massimo Credito, una valutazione dell'impresa su una scala di 1 livelli (da «Procedura di Insolvenza» a «Rischio Eccellente») e l'Adjustment Coface. Sono disponibili in 195 paesi, fruibili subito o entro un tempo di risposta ottimizzato da 1 a 9 giorni, a seconda dei paesi selezionati;
- **Snapshot Report:** Per informazioni di sintesi sui partner commerciali, Coface offre lo Snapshot Report, che fornisce una panoramica degli elementi chiave per valutare l'affidabilità dei partner;
- **DRA - Debtor Risk Assessment:** Coface determina e valuta la capacità di un'impresa di far fronte ai propri impegni finanziari a breve termine, attraverso il DRA (Debtor Risk Assessment), per avere sotto controllo il proprio portafoglio assicurativo;
- **Credit Opinion:** offrono un modo efficace per parametrare i limiti di credito interni delle imprese. Le Credit Opinion sono accompagnate dal DRA e dal Country Risk Assessment.
- **Selectio:** Per analizzare il livello di rischio del proprio portafoglio clienti, Customer Risk Monitoring e Customer Credit Limits Monitoring.

Assicurazione dei Crediti:

La Polizza TradeLiner Coface è pensata per proteggere le aziende dal rischio di insolvenza dei propri clienti sia sul mercato italiano che all'esportazione. La Polizza TradeLiner prevede una gamma di servizi per permettere un'efficace gestione del credito:

- **Prevenzione dei mancati pagamenti**, grazie all'analisi di ogni acquirente e attribuzione dei limiti di credito;
- **Recupero crediti** giudiziale e stragiudiziale in oltre 200 paesi;
- **Indennizzo.**

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Coface ha previsto uno sconto sulle tariffe della Business Information del 15-20%, a seconda del servizio prescelto, e uno sconto medio di circa il 10% sui diritti di istruttoria previsti nella polizza TradeLiner.

CONTATTI

Antonella Vona
Tel: 02 48335640
antonella.vona@coface.com
infoitaly@coface.com



Creditsafe è il provider di business information più utilizzato al mondo, con oltre 500.000 users e una presenza globale in 14 paesi. La mission di Creditsafe è soddisfare il fabbisogno informativo crescente di qualsiasi tipologia d'impresa grazie ad un prodotto affidabile, intuitivo e con grandi potenzialità d'utilizzo. Il nostro business model si basa su un'unica piattaforma con copertura dati globale, che mette a disposizione, online e in tempo reale, soluzioni diversificate e tutto il patrimonio informativo del mercato italiano e internazionale.

CREDITSAFE BUSINESS INTELLIGENCE SUITE

Soluzioni Risk Management

- Business Report Italia / Estero: i report Creditsafe includono tutte le informazioni raccolte direttamente dalle fonti ufficiali, italiane ed estere, necessarie per prevenire il rischio d'insolvenza e per valutare l'affidabilità di nuove opportunità commerciali. Le informazioni contenute nei Business Report di Creditsafe sono: score & credit limit, finanziarie, esperienze di pagamento, dirigenti e azionisti, eventi negativi, visure ufficiali.
- Trade Line Program: il 3D Ledger è una piattaforma digitale finalizzata a raccogliere e condividere le esperienze di pagamento a livello globale per migliorare le strategie di cash collection e ridurre il rischio d'insolvenza.
- Monitoring: è la soluzione Creditsafe per tenere sotto controllo i portafogli dei partner aziendali, sia a livello domestico che internazionale con aggiornamenti live da 44 Paesi.

Soluzioni Sales & Marketing

- New Business Search: ottimizza le strategie Sales & Marketing, personalizzando le tue liste di potenziali clienti per allargare il tuo business sia in Italia che all'estero.
- Data Quality: ottimizza il database dei propri clienti identificando i gap e i nuovi mercati potenziali; 300 data points arricchibili e customizzabili a seconda delle proprie esigenze.

Soluzioni integrate

- Data Integration API Connect: è la soluzione Creditsafe veloce ed efficace studiata per integrare i dati di business direttamente nei tuoi sistemi gestionali. I nostri plug-in sono disponibili per i principali sistemi gestionali aziendali, come Salesforce, Microsoft Dynamics, Hubspot e Zoho CRM.
- Decision Engine: progettiamo, costruiamo e implementiamo modelli decisionali personalizzati basati sulla Business Information di Creditsafe e sui dati interni alla tua azienda.

Soluzioni Due Diligence & Compliance

- Agevola il processo di qualificazione dei tuoi clienti e combatti i rischi di frode e di crimini finanziari grazie all'accesso al DB Globale di LexisNexis World Compliance

Creditsafe Business Index: è la nuova **piattaforma on line**, riservata ad imprese e professionisti, che consente di **mettere a confronto dati anagrafici e finanziari** di clienti, fornitori e competitor **gratis** in **10 Paesi internazionali**, Italia inclusa. Con Business Index è **gratis** e **basta un click**: <https://bit.ly/3oRKbO4>

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

CONVENZIONE ASSOCIATI	
20%	Su tutti i prodotti e servizi Creditsafe
15%	Multyear Agreement
10%	Trade Line Program Subscription

SPECIAL DELUXE PACK	
Threshold Deluxe*	Report Sintetico Azienda
	3 Annualità di bilancio
50	Informazioni Dirigenti/Soci
50	Report Estero DB On-deand
Prezzo Riservato	2.500€

*utilizzo premium riservato ai soci: fino al 400% del numero di anagrafiche possedute con un limite massimo di 5.000 report.

CONTATTI

Maura Tomaselli
Cell: 342 9026090
E-mail: maura.tomaselli@creditsafe.it



www.cribis.com

CRIBIS è la società del Gruppo CRIF leader nei servizi per la gestione del credito commerciale e lo sviluppo del business in Italia e all'estero. CRIBIS aiuta le aziende a vendere, incassare e crescere, supportandole tutti i giorni non solo a gestire i rischi di credito commerciale e migliorare la propria liquidità ma anche a trovare nuove opportunità di business in tutto il mondo. CRIBIS fa parte del Dun & Bradstreet Worldwide Network, una rete di partner specializzati in tutti i temi dell'internazionalizzazione.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

CRIBIS X è la piattaforma ideale per gli imprenditori interessati ad estrarre direttamente report commerciali sulle aziende di interesse, a trovare e valutare nuovi clienti, monitorare e gestire il portafoglio clienti e ottimizzare il processo decisionale con la rete commerciale, consentendo così di ridurre DSO, scaduto e perdite. Sconto del 20% sull'abbonamento annuale.

CRIBIS Export è il servizio che supporta le imprese in tutte le fasi del percorso di internazionalizzazione mettendo a disposizione dell'imprenditore informazioni su oltre 400 milioni di aziende nel mondo, strumenti per analizzare i mercati internazionali, identificare i migliori partner esteri, valutare nuovi clienti e distributori, oltre alla competenza di consulenti in grado di supportare le aziende anche per le esigenze più complesse. Sconto del 20% sulla licenza annuale della piattaforma D&B Hoovers.

MARGÒ è la piattaforma di Sales Acceleration accessibile via Web tramite tutti i device che permette la gestione di molteplici attività di marketing e di vendita oltre alla possibilità di sviluppare il valore dei contratti della customer base organizzando in modo efficiente la rete commerciale grazie ai dati sempre puliti ed aggiornati provenienti sia da fonti web e social sia dagli analytics CRIF.

MARGÒ consente inoltre di ottimizzare la gestione delle campagne commerciali grazie ad uno specifico sales tool integrato che permette di raccogliere i feedback e monitorare le performance dei venditori. Sconto del 15% sulla licenza annuale di Margò premium.

CRIBIS Radar è il servizio che consente alle imprese di identificare, approfondire e rimanere aggiornati sulla disponibilità di contributi a fondo perduto, finanziamenti agevolati, bonus fiscali e crediti di imposta. Il servizio consente di orientarsi facilmente nel complesso panorama di leggi regionali, nazionali e dell'Unione Europea e capire bene la documentazione corretta da produrre per partecipare ai bandi di gara. Sconto del 25% per l'accesso al servizio.

CONTATTI

Stefano Zecchi
Partnerships & ESG Consultant
Cell: 335 7185971
E-mail: s.zecchi@consultant.cribis.com

Marco Cherubini – Roma
Business Development Manager
Cell: 335 6161586
E-mail: m.cherubini@cribis.com

Leo Milesi – Milano
Business Development Manager
Cell: 335 7516032
E-mail: l.milesi@cribis.com



www.innolva.it

Innolva è leader nella fornitura di servizi per lo sviluppo e la tutela del business in ambito corporate e finance, con oltre 30 anni di esperienza nel mercato. A fianco di Banche e Imprese con soluzioni per incrementare i ricavi, misurare i rischi, ottimizzare gli incassi e migliorare i processi decisionali, sfruttando analisi, competenze e innovazione basate sul patrimonio informativo proprietario.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

A tutti gli associati che diventano clienti Innolva, condizioni di assoluto vantaggio per usufruire di tutti i servizi inclusi nel contratto:

Valutazione del rischio - Business Information

- Dati ufficiali e prospetti, report su imprese e persone con rating e fido, rating personalizzati.

Identificazione e verifiche dei beni immobili - Informazioni immobiliari

- Verifica, analisi e valutazione del patrimonio immobiliare di clienti e debitori.

Controllo continuo sulle posizioni affidate - Monitoraggio del rischio

- Variazioni eventi negativi, rating e fido su imprese, variazioni proprietà immobiliari, sistemi di Early Warning per la rilevazione anticipata di segnali deboli.

Analisi approfondite sui debitori - Report informativi per il recupero

- Rintraccio debitori e verifiche su beni e fonti di reddito, analisi della solvibilità per indirizzare le azioni di recupero.

Ottimizzazione degli incassi - Recupero Crediti

- Analisi probabilità di incasso dei crediti commerciali e azioni di recupero crediti stragiudiziale e giudiziale in Italia e all'estero.

Cyber Security

- Per proteggere la reputazione e il business dagli attacchi informatici tutelando il patrimonio informatico informativo e finanziario aziendale.

CONTATTI

Sabrina Comoretto
sabrina.comoretto@innolva.it
Numero Verde: 800 222 320

Domenico Doti
domenico.doti@innolva.it
Cell: 348 2651076



www.lucianoponzi.it

Agenzia Investigativa fondata nel 1958, diretta attualmente da Luciano Tommaso Ponzi, il quale coordina un team di esperti investigatori ed informatori commerciali. I servizi offerti spaziano dalla semplice informazione commerciale (ad alto valore aggiunto) ad investigazioni aziendali di ogni tipologia. L'agenzia vanta tre sedi in Italia ed opera direttamente su tutto il territorio nazionale ed estero.

L'agenzia Luciano Ponzi Investigazioni, grazie all'esperienza maturata ed alle risorse umane impiegate (esperti in ogni settore aziendale) è in grado di sopperire a tutte le esigenze dei propri committenti. Le investigazioni vengono curate nel dettaglio a seconda delle necessità della clientela, una prima analisi dei rischi è consigliabile per ogni azienda di ogni settore, successivamente si procede a investigare i soggetti sospettati di violare i doveri di correttezza e fedeltà.

Al termine di ciascuna indagine la nostra agenzia rilascia alla committenza una relazione dettagliata e valevole in sede di giudizio.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

- Indagini su Dipendenti Infedeli – Assenteismo (malattia, infortunio, L. 104)
Sconto dal 10% al 32% sulle tariffe di listino dei servizi;
- Indagini su Dipendenti/Soci Infedeli – Concorrenza Sleale
Sconto dal 10% al 32% sulle tariffe di listino dei servizi;
- Indagini Commerciali e Finanziarie, Patrimoniali e per il Recupero del Credito
Sconto dal 16% al 33% sulle tariffe di listino dei servizi;
- Reparto LAB
Sconto del 25% al 28% sulle tariffe di listino dei servizi.

CONTATTI

Dott. Federico Cerioli
Tel: 800 332 332
Cell: 348 6721898
E-mail: federico.cerioli@ponzi.pro



REGIE SRL
GESTIONE CREDITI

www.regiesrl.it

Regie srl è una azienda innovativa certificata Iso9001 e Iso27001 che opera nel settore della consulenza, gestione, tutela e recupero del credito. È il partner ideale per imprese private, commerciali, utilities, banche, finanziarie e Pubblica Amministrazione, in quanto offre servizi e attività di Customer Care, Phone and Home Collection e di Legal Services. Nel settore della Pubblica Amministrazione rappresenta oggi in Italia un punto di riferimento per le attività innovative a supporto della gestione dei crediti, della riscossione e dell'analisi e gestione dei residui.

Grazie alla preparazione della propria organizzazione e alla flessibilità della infrastruttura informatica e gestionale, è in grado di costruire processi e pricing customizzati sia per aziende di dimensioni medio/piccole che grandi e per le diverse tipologie e nature dei crediti. È in grado di gestire i crediti sia su tutto il territorio nazionale tramite la propria rete esattoriale e call center che all'estero grazie alle collaborazioni dirette con partner esteri.

Spinti dai valori associativi fortemente radicati in Regie srl (testimonial Connex) e considerata la difficile situazione economica che il nostro Paese sta attraversando e dalla consapevolezza che le attività di credit management rappresentano ancora di più una leva fondamentale.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Regie srl propone agli associati:

Servizio di gestione e recupero del credito (invio costituzione in mora a/r - fase di recupero telefonico e domiciliare con inclusi i servizi di rintraccio anagrafico e visure camerali/catastali - relazione di inesigibilità o report per successiva fase legale) con costo pratica iniziale anticipato pari a € 0! e solo costo della pratica negativa di € 15,00 in caso di mancato recupero. Le commissioni sul recuperato saranno oggetto di negoziazione in fase contrattuale.

Vantaggi:

Nessun costo fisso iniziale anticipato (costo previsto invece per le aziende non associate e con importi maggiori e a scaglioni in base al ticket pratica), ma legato all'esito della pratica;

In caso di esito positivo e di pagamento delle commissioni sul recuperato da parte del debitore, alla azienda associata non sarà addebitato alcun costo e quindi il servizio risulterà totalmente gratuito;

In caso di esito negativo, l'azienda associata pagherà unicamente il costo della pratica negativa e avrà a disposizione la relazione di inesigibilità per la messa a perdita dei crediti o il report per valutare la successiva fase legale.

Importo da Recuperare	Costo pratica anticipato	Costo pratica per associati
Da € 0 a 1.000,00	€ 30,00 + IVA	€ 15,00 + IVA SOLO IN CASO DI ESITO NEGATIVO
Da € 1.000,01 a 5.000,00	€ 35,00 + IVA	€ 15,00 + IVA SOLO IN CASO DI ESITO NEGATIVO
Oltre € 5.000,00	€ 45,00 + IVA	€ 15,00 + IVA SOLO IN CASO DI ESITO NEGATIVO

Oltre all'offerta di Costo Pratica Anticipato pari a €0!, riserva particolari condizioni a tutti gli associati anche per i servizi di Customer Care, attività di Legal Service e disamina di cessione crediti inesigibili.

Esempio su azienda operante nel settore della distribuzione alimentare con fatturato sui 30.000.000 di euro.

CONTATTI

Angelo Taraborrelli

Tel: 08 71801054

Cell: 328 7999547

E-mail: angelo.taraborrelli@regiesrl.it



Audi

www.audi.it

Il gruppo Audi, che comprende i marchi Audi, Ducati e Lamborghini, è uno dei produttori premium di maggior successo nel settore automobilistico e motociclistico. È presente in più di 100 mercati mondiali e gestisce 16 impianti produttivi in 12 Paesi. Tra le società controllate al 100% da AUDI AG figurano Audi Sport GmbH (Neckarsulm, Germania), Automobili Lamborghini S.p.A. (Sant'Agata Bolognese) e Ducati Motor Holding S.p.A. (Bologna).

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Audi e Confindustria vedono nell'innovazione tecnologica e culturale la possibilità di creare valore per le persone: una nuova idea di progresso guidata dalla consapevolezza ambientale e sostenuta dalla gamma elettrificata. Per questo, sono al fianco di chi guarda al domani attraverso le azioni concrete della propria impresa. Audi ha riservato agli Associati Confindustria un accordo di convenzione, destinato alla fornitura di vetture in leasing finanziario o a noleggio a lungo termine a condizioni vantaggiose rispetto al mercato.

- Con la Formula Leasing Finanziario 3.0 avrà benefici di una riduzione del tasso interesse e in più una rete specializzata per ogni esigenza della flotta aziendale.
- Con la Formula Noleggio avrà uno sconto aggiuntivo sul canone mensile per i veicoli aziendali, rispetto alle offerte di Noleggio a Lungo Termine Retail già presenti.
- Potrà inoltre scegliere tra i veicoli di quasi tutta la gamma Audi, comprese le versioni ibride TFSI e.
- Avrà a sua disposizione un Numero Verde dedicato.

Per informazioni su tutti i modelli della gamma scopri di più su audi.it

Tutta la nostra rete vendita è disponibile per fornire assistenza e informazioni in merito alla convenzione. Può contattare direttamente il Key Account Manager dedicato oppure l' Email dedicata audiservicepmi@servizi.audi.it o il numero verde 800 28 34 77, attivo dal lunedì al venerdì dalle ore 09:00 alle ore 18:00.

CONTATTI

Gianluca Del Giudice

E-mail: Gianluca.DelGiudice@audi.it



Hertz

www.hertz.it

Hertz è la più grande compagnia di noleggio ed è operativa in circa 10.000 agenzie corporate e licenziatricie in 150 Paesi. In Italia è presente con oltre 220 tra agenzie aeroportuali ed agenzie di città.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Tramite il codice sconto dedicato CDP 660417, gli associati Confindustria possono usufruire di un servizio di noleggio dedicato a tariffe agevolate su qualsiasi formula di noleggio (dal giornaliero, al settimanale fino al mensile) in Italia, presentando il proprio certificato di appartenenza ad Associazioni del sistema Confindustria.

Ogni veicolo viene sanificato ed igienizzato prima di ogni noleggio grazie al protocollo di sanificazione Gold Standard Clean .

La convenzione prevede condizioni vantaggiose per noleggi auto e veicoli commerciali:

- Tariffe dedicate studiate appositamente per esigenze di noleggio giornaliero, settimanali e mensili;
- Riduzione sulle franchigie danni e furto;
- Riduzione per il rilascio auto in una città diversa da quella di ritiro;
- Possibilità di eliminare la penalità risarcitoria per danni e furto ad un importo ridotto.

Noleggio furgoni

Inoltre, Hertz è la soluzione ideale per chi noleggia un furgone: dal trasloco fai da te ai piccoli e grandi trasporti, oltre alla possibilità di noleggiare furgoni elettrici/frigo/sponda idraulica/pick up, per soddisfare ogni tipo di esigenza.

Hertz Gold Plus Rewards

Hertz offre l'iscrizione gratuita a Hertz Gold Plus Rewards, per un'esperienza di noleggio ancora più veloce, facile e immediata.

Hertz Gold Plus Rewards è il Club gratuito riservato ai migliori clienti, che consente di velocizzare le procedure di prenotazione, ritiro e riconsegna dell'auto, accedere a promozioni esclusive e concorsi straordinari e ricevere giorni di noleggio gratuito in Italia e in Europa. Iscrivendosi GRATIS su <http://www.hertz.it/gold>, i clienti hanno infatti la possibilità di raccogliere punti Gold Plus sui noleggi che effettuano sia in Italia che all'estero, per ricevere giorni di noleggio gratuiti in tutto il mondo.

Per prenotare il proprio noleggio a tariffe agevolate, visitare il sito www.hertz.it/confindustria o chiamare il call center al numero 199 112211 comunicando il codice sconto dedicato CDP 660417

Per ulteriori dettagli e per la richiesta di un codice dedicato si prega di contattare:

CONTATTI

Federico Firrao

Cell: 349 7597966

E-mail: federico.firrao@hertz.com



UnipolRental è il più grande player a capitale interamente italiano del mercato del Noleggio a Lungo Termine. Attivo dal 1994 con il nome di Car Server, il 1° agosto 2019 entra a far parte del Gruppo Unipol dando vita a UnipolRental. Con il Noleggio a Lungo Termine avrai tutti i servizi inclusi in un canone mensile fisso e predeterminato: auto o veicolo commerciale, manutenzione, assicurazione 360°, soccorso 24/7, riparazione conseguente a sinistro, assistenza capillare su tutto il territorio nazionale.

Consulta l'allegato presentazione aziendale.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Un'offerta di Noleggio a Lungo Termine di veicoli che nel canone comprende:

- Manutenzione ordinaria e straordinaria - Servizio pneumatici a consumo
- Riparazione conseguente a sinistro - Soccorso e recupero su tutto il territorio italiano
- Consulenza e assistenza per gestione sinistri - Polizza RCA
- Polizza furto e incendio - Polizza Kasko
- Polizza cristalli - Polizze accessorie: atti vandalici, eventi atmosferici, furto di parti del veicolo
- Auto sostitutiva - Autorizzazione alla circolazione e alla guida del veicolo
- Gestione amministrativa scadenziari e multe - Persona dedicata all'assistenza in ogni fase del contratto

È possibile azzerare la franchigia RCA e tutte le penali risarcitorie Furto e Incendio, Kasko, Cristalli, Polizze Accessorie.

FORNITURA DI VEICOLI IN LOCAZIONE A LUNGO TERMINE A TUTTI GLI ASSOCIATI CON UNO SCONTO RISPETTO ALL'IMPORTO PRATICATO AL MERCATO DA UNIPOLRENTAL

Esemplificativo noleggio con sconto convenzione:

RENAULT Mégane Sporter Blue dCi 115 CV EDC Techno
60 mesi - 125.000 km totali - 454 i.e. canone al pubblico
443 i.e. canone in convenzione - Risparmio totale 660 i.e. in convenzione

VOLKSWAGEN Tiguan 2.0 TDI 150 CV SCR DSG Life
60 mesi - 125.000 km totali - 598 i.e. canone al pubblico
583 i.e. canone in convenzione - Risparmio totale 900 i.e. in convenzione

AUDI A4 Avant 35 TDI 163 CV S tronic Business
60 mesi - 125.000 km totali - 648 i.e. canone al pubblico
632 i.e. canone in convenzione - Risparmio totale 960 i.e. in convenzione

Offerte Anticipo Zero

Auto Sostitutiva Inclusa - Pneumatici a Consumo
Franchigia RCA 0€ - Penale Furto e Incendio 10%
Penale Kasko 250€ - Penale Cristalli 250€
Penale assicurazioni Accessorie 250€

Tutte le franchigie e penali sono azzerabili.

Offerte soggette a disponibilità dei veicoli, all'approvazione di UnipolRental S.p.A. e a variazioni di listino.

Lo sconto convenzione si applica a tutti i veicoli, siano essi autovetture che veicoli commerciali.

CONTATTI

Andrea Albunio
Tel: 0522 040703
E-mail: a.albunio@unipolrental.it



www.europassistance.it

Attraverso la convenzione con Confindustria, Europ Assistance assicura condizioni di favore dedicate alle aziende associate e usufruibili, anche a titolo personale, da legali rappresentanti, soci, imprenditori e loro familiari sulle polizze:

- Business Pass: è il prodotto adatto a tutte le aziende che intendono proteggere il proprio personale viaggiante durante le trasferte di lavoro in tutto il Mondo e prevedono l'Assistenza Sanitaria H24, il Rimborso delle Spese Mediche incluse le malattie preesistenti e croniche con copertura anche in caso di epidemie e pandemie compreso Covid19, Annullamento Viaggio, Spese di crisi ovvero rimborso spese sostenute per la messa in sicurezza degli assicurati.
- Viaggi Nostop Vacanza: dedicata a chi viaggia per piacere, offre una serie di prestazioni studiate per muoversi in totale sicurezza, in Italia, in Europa e nel Mondo grazie all'assistenza sanitaria 24/7, al pagamento delle spese mediche incluso Covid19 e alla protezione del bagaglio.
- Tutela Legale Pacchetto Sicurezza: dedicato alle imprese per tutelare il rischio dell'innovazione legislativa quale ulteriore elemento di vulnerabilità dell'azienda stessa assicurando le spese legali necessarie compreso l'avvocato a libera scelta. Il Pacchetto Sicurezza comprende le garanzie per la Sicurezza sul lavoro, per la Privacy/GDPR, per i reati ambientali e per i reati somministrazione cibi e bevande HACCP.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

15% SULLE POLIZZE BUSINESS PASS DEDICATE ALLE AZIENDE

La Business Pass ha diverse opzioni di copertura per meglio rispondere alle esigenze assicurative delle Aziende che intendono proteggere il loro personale viaggiante. A seguire, alcuni esempi di copertura e relative quotazioni riservate a Confindustria.

Business Pass Identity Solution 2.0. Aziende che vogliono assicurare il personale viaggiante identificabile nominativamente in anticipo con durata variabile (singolo viaggio, multiviaggio fino a 90 gg consecutivi oppure annuale)
Business Pass FLAT 2.0. Aziende che vogliono assicurare il personale viaggiante non identificabile in anticipo. Polizza annuale con permanenza massima continuativa di 180gg. Pricing formulato sul numero di giornate viaggiatte complessivamente.

15% SULLE POLIZZE EURA TUTELA AZIENDA DEDICATA SOLO ALLE IMPRESE

Tutela Legale Azienda: dedicata alle imprese per tutelare il rischio dell'innovazione legislativa quale ulteriore elemento di vulnerabilità dell'azienda stessa assicurando tutte le spese legali necessarie compreso l'avvocato di libera scelta. È previsto Pacchetto Sicurezza che può comprendere le garanzie per la Sicurezza sul lavoro, per la Privacy, per i reati ambientali e la HACCP. È possibile anche l'estensione al Dlgs 231/01 per la Responsabilità Amministrativa delle Persone Giuridiche. Può essere prevista anche copertura per la Tutela Legale Amministratori e per il Parco Veicoli Aziendale per assicurare il conducente per le nuove ipotesi di reato per reato di omicidio e lesioni colpose da incidente stradale.

CONTATTI

Gianfranco Galesso Cell: 335 7065129
Valentina Calderan
Alessandra Rossanese
Numero Verde: 800 28 55 82
Ufficio 04 21330911

Per una quotazione personalizzata scrivere a:
convenzioniconfindustria@galessopartners.com



www.previndustria.it

Dalla forza di Allianz, il leader mondiale delle assicurazioni e dal valore di Confindustria, la principale associazione di rappresentanza delle industrie italiane, nel 1975 nasce Previndustria, una società di servizi creata per gli imprenditori, con gli imprenditori.

Previndustria sviluppa soluzioni assicurative frutto dell'esperienza di Allianz e della visione di Confindustria, con l'obiettivo di mettere a punto un'offerta di prodotti e servizi esclusivi, in grado di rispondere alle reali esigenze delle imprese e del loro management.

Previndustria mette a disposizione delle imprese associate un servizio esclusivo di consulenza per la valutazione dei rischi aziendali e per la creazione di pacchetti di welfare dedicati ad amministratori e dipendenti, avvalendosi dei maggiori esperti di settore e a un network di professionisti altamente qualificati presenti capillarmente su tutto il territorio nazionale.

Previndustria propone le soluzioni più competitive per:

Proteggere le competenze aziendali

Gli imprenditori, gli amministratori e il personale dipendente sono il cuore dell'impresa. La loro protezione e quella dei loro familiari è uno dei cardini su cui si fonda l'offerta di Previndustria: un'offerta unica per la tutela dai rischi provocati da infortuni e malattie che rendono impossibile continuare a svolgere l'attività lavorativa. Un sostegno concreto a tutela del tenore di vita delle famiglie in caso di prematura scomparsa della fonte principale del reddito familiare.

Proteggere il capitale aziendale

Tutelare l'azienda e la sua continuità produttiva con soluzioni in grado di proteggere il patrimonio aziendale da eventi dannosi – come un incendio, un furto o un'alluvione – da richieste di indennizzo da parte di terzi per danni procurati nello svolgimento dell'attività o da difetti dei prodotti commercializzati, nonché dai danni che l'azienda potrebbe involontariamente causare all'ambiente.

Proteggere i diritti dell'impresa

Previndustria permette alle aziende di svolgere con serenità la propria attività senza doversi preoccupare della gestione di eventuali contenziosi legali e delle spese necessarie per sostenerli.

Proteggere l'ambiente

Ogni azienda potrebbe involontariamente causare dei danni all'ambiente nell'esercizio dell'attività. In un contesto di crescente sensibilità sociale all'argomento e di costante evoluzione normativa in materia, Previndustria è accanto all'imprenditore per consentirgli di affrontare con serenità gli eventuali costi di risarcimento.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Agli associati è riservata la concreta possibilità di accedere a coperture assicurative dedicate in termini di maggiori garanzie assicurative presenti all'interno di ciascun contratto e una riduzione dei costi rispetto ai prodotti che Allianz normalmente offre alla propria clientela.

CONTATTI

Michele Sassi
Tel: 081 12255534
Cell: 348 1322860
E-mail: info@previndustria.it



www.unipolsai.it

UnipolSai Assicurazioni S.p.A. è la Compagnia assicurativa multiramo Gruppo Unipol, leader in Italia nei rami danni, in particolare nell'RCAuto. Fortemente attiva anche nei rami Vita, rappresenta un punto di riferimento per le esigenze di gestione del risparmio e protezione per le famiglie italiane.

Opera capillarmente con la più grande rete agenziale d'Italia al servizio di oltre 10 milioni di Clienti.

Scopri tutti i vantaggi a te riservati e costruisci la tua serenità, rivolgendoti alla più vicina agenzia UnipolSai Assicurazioni!

Trova l'agenzia UnipolSai più vicina a te <https://www.unipolsai.it/trova-agenzie> cui potrai rivolgerti per avere informazioni più dettagliate e scoprire ulteriori vantaggi.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

La convenzione prevede sconti del 6% su RCA sui premi della prima annualità (non applicabile su attestati di rischio gruppo Unipol), del 30% su Incendio/Furto auto.

- Prodotti assicurativi Persone sconti fino al 20%;
- Prodotti assicurativi Casa sconto 25%;
- Prodotti Vita e di Previdenza Complementare - Meno Costi;
- Prodotti per le Imprese sconti del 18%.

CONTATTI

Roberta Zaza

Tel: 06 46665217

Cell: 335 7850387

E-mail: roberta.zaza@unipolsai.it



UniSalute
SPECIALISTI NELL'ASSICURAZIONE SALUTE

www.unisalute.it

UniSalute è la prima assicurazione sanitaria in Italia per numero di clienti gestiti. Si prende cura ogni giorno della salute di oltre 10 milioni di persone provenienti dalle più grandi aziende italiane, dai Fondi sanitari di categoria e dalle Casse professionali.

Fondata dal Gruppo Unipol nel 1995, UniSalute è l'operatore di riferimento nel mercato della sanità integrativa italiana.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

UniSalute per i dipendenti delle imprese associate a Confindustria.

Soluzioni complete di sanità integrativa.

Da oggi proteggere la salute diventa più facile e conveniente.

Grazie alla speciale convenzione con Confindustria tutti i dipendenti delle aziende associate possono scegliere tra due coperture sanitarie collettive con lo speciale sconto del 15% rispetto ai normali costi di mercato: piano sanitario RetIndustria 1 e piano sanitario RetIndustria 2. Sono questi i nomi delle polizze sanitarie su cui è possibile godere della speciale convenzione.

Le coperture nascono per rispondere nel modo più efficace ai differenti bisogni di protezione: dalle prestazioni di routine come le visite o gli accertamenti a prestazioni più impegnative, quali un ricovero o un intervento chirurgico. E tanto altro ancora, per offrire sempre la massima qualità del servizio e la massima rapidità di accesso alle cure.

CONTATTI

welfareconfindustria@unisalute.it



www.eni.it

La convenzione 2022 con Eni S.p.A. prevede le Carte di pagamento e i Buoni Carburante utilizzabili per acquistare carburanti sulle oltre 4.000 Eni Station in Italia anche tramite l'App Eni Live.

Multicard è dedicata alle aziende con almeno 3 autovetture o 1 mezzo pesante.

Multicard Easy è per le piccole aziende che posseggono da 1 a 3 mezzi leggeri e per i Liberi Professionisti.

I Buoni Carburante Elettronici in due tipologie:

- usa e getta (BCE), nei tagli predeterminati di 50€, 100€ o 150€ e nella versione BCE welfare, nominativo e disponibile ugualmente nei tagli da 50, 100 e 150€;
- ricaricabili (BCR);

Il Buono Carburante **Digitale** (BCD) è un codice di 14 caratteri (di taglio 5€, 10€, 20€, 30€, 50€).

Multicard

- sconto in fattura, per benzine e gasoli e ulteriore sconto sul "Diesel+", rispetto al prezzo alla pompa in modalità "Più Servizio";
- sconto aggiuntivo di fine anno secondo il ritirato complessivo con ogni modalità di rifornimento;
- quota associativa: soli 4€/carta/anno;
- canone Titolare: 15€ a trimestre;
- fatturazione quindicinale, dilazione 15 gg data distinta Eni e pagamento con mandato SEPA.

Multicard Easy

- sconto in fattura su benzine e gasoli in modalità "Più Servizio", rispetto al prezzo alla pompa";
- ulteriore sconto sul "Diesel+" sia in modalità "Self" che "Più Servizio";
- quota associativa: 12€ /carta/anno;
- fatturazione mensile, dilazione 15 gg data distinta Eni e pagamento con mandato SEPA.

I servizi dell'Area Riservata su multicard.eni.com, per gestire e controllare gratuitamente Carte e mezzi sono ora disponibili anche sull'App Eni Live.

Tutte le Carte sono abilitate al pagamento sulle Eni Station in Italia tramite l'App Eni Live.

Buoni Carburante Elettronici usa e getta (BCE), ricaricabili (BCR) e digitali (BDC)

I Buoni Carburante sono un'interessante leva di marketing nelle promozioni e nelle incentivazioni e rappresentano inoltre un importante strumento per le iniziative di welfare.

Ai Buoni Carburante Elettronici Eni sono altresì applicabili due agevolazioni fiscali molto rilevanti.

Per gli associati prevedono sconti progressivi su ogni singola fattura, a partire da una spesa di 1.000,00€ per BCE/BCR e di 10.000,00€ per BCD sugli acquisti presso le Agenzie Commerciali GTR&M e lo sportello Buoni Eni a Roma.

CONTATTI

centroservizi.multicard@eni.com
Centro Servizi Multicard
e Multicard Easy n° 199 797979
(lun/ven - 8.00/17.45)
multicard.eni.com

buonicarburante.elettronici@eni.com
Buoni Carburante Elettronici
e Digitali: Numero Verde 800 979697
(lun/ven - 8.00/18.00)
enistation.com



GRUPPO **api**

www.gruppoapi.com

Italiana Petroli S.p.A., il più grande gruppo privato italiano operante nel settore del downstream dei carburanti e della mobilità, oggi al centro dell'innovazione con il lancio del carburante OPTIMO offre agli associati Confindustria le sue carte carburante IP Plus e IP Plus Fast a delle condizioni vantaggiose.

IP Plus – Fuel Card dedicata alle Imprese iscritte alla CCIAA da almeno 12 mesi

Si tratta di un comodo strumento di pagamento con cui:

- acquistare carburanti, lubrificanti ed Ad Blue;
- pagare pedaggi, parcheggi Telepass e lavaggi presso i Car Wash abilitati;
- accedere ai servizi disponibili nelle c.a. 4600 stazioni di rifornimento IP presenti sul territorio nazionale.

Per gli associati Confindustria, su tutta la rete recante i colori ed il marchio IP (ad esclusione dei Punti Vendita IP Matic) verrà riconosciuto, dal prezzo alla pompa presso cui è stato fatto il rifornimento, uno sconto aggiuntivo al litro pari a:

- 2€ cents/litro (Iva inclusa) per i rifornimenti in modalità Self Service;
- 10€ cents/litro (Iva inclusa) per i rifornimenti in modalità Servizio;
- 1€ cents/litro (Iva inclusa) su Ad Blue dal prezzo di listino rete al momento del rifornimento.

Inoltre, per gli associati Confindustria sono previste delle agevolazioni riservate:

- un portale web dedicato, disponibile 24/24H e 7/7g, per gestire i veicoli ovunque ci si trovi ed in qualsiasi momento, il pacchetto web Base sarà scontato del 100% e i pacchetti Premium e Extra saranno scontati del 50% rispetto al listino;
- fatturazione quindicinale;
- 30 giorni di dilazione di pagamento;
- zero costi per la pratica istruttoria.

IP Plus Fast – Fuel Card dedicata a professionisti e imprese NON iscritte o iscritte in CCIAA da MENO di 12 mesi

La Carta IP Plus Fast offre una serie di vantaggi:

- nessun costo di emissione carta (zero costi per la pratica istruttoria);
- plafond di 150€/quindicinale (con affidamento interno);
- modalità di pagamento tramite RID Bancario;
- fatturazione settimanale;
- abilitata a tutti i carburanti e Ad Blue.

Inoltre, su tutta la rete IP (ad esclusione dei Punti Vendita IP Matic), pagando il rifornimento di benzina e gasolio con la carta IP Plus Fast verrà riconosciuto, dal prezzo alla pompa presso cui è stato fatto rifornimento, uno sconto aggiuntivo al litro pari a:

- 1€cents/litro (Iva inclusa) per i rifornimenti in modalità Self Service;
- 8€cents/litro (Iva inclusa) per i rifornimenti in modalità Servizio.

- Abbonamento al servizio web a 0€. Tutti gli associati Confindustria avranno a disposizione il portale web "Base", scontato del 100% rispetto al listino, disponibile 24/24H e 7/7g, per gestire i veicoli ovunque ci si trovi ed in qualsiasi momento.

Buoni carburante elettronici con PIN

Sono delle carte prepagate non nominative a consumo scalare, tramite le quali è possibile acquistare OPTIMO, il carburante premium di IP che contribuisce a ridurre i consumi e le emissioni, migliorando le prestazioni del motore. E' possibile acquistare i buoni con uno sconto dell'1% con un ordine minimo di 600€.

Sono disponibili nei tagli da 10€, 30€, 50€, 100€, 250€ e 500€.

CONTATTI

Numero Verde: 800 907060
(lun/ven - 8.00/22.00
sab 8.00/13.00 festivi esclusi)

Per richiedere un contatto:

<https://www.gruppoapi.com/contatti/it/contatti-commerciali/carte-petrolifere>
inserire nel campo "Convenzione": CONFINDUSTRIA

E-mail: ipplus@italianapetroli.it - P.Cipollaro@gruppoapi.com



www.Q8.it

Kuwait Petroleum Italia offre ai Soci di Confindustria condizioni esclusive sull'acquisto di carburante attraverso i prodotti fuel cards dedicati alle imprese e ai possessori di Partita IVA: CartissimaQ8, carta carburante per le piccole e grandi flotte di automobili o veicoli commerciali, e RecardQ8, l'offerta che include carte carburante ricaricabili disponibili nelle versioni, business e coupon, e i Q8 TicketFuel, i buoni carburante digitali.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Fuel Cards Q8

I soci Confindustria, non ancora clienti, potranno richiedere CartissimaQ8 e RecardQ8¹ senza alcun costo di adesione e beneficiare di un'offerta dedicata per migliorare i costi del carburante.

CartissimaQ8 offre ai nuovi clienti uno sconto di 2€ cent al litro su diesel e benzina e un ulteriore bonus di fine anno². Lo sconto non sarà applicato sui punti vendita Q8easy e su quelli delle terze parti. Inoltre, i soci potranno usufruire del portale online CartissimaWeb per la gestione interattiva della flotta aziendale.

I Soci potranno richiederla anche per un solo veicolo.

Di seguito i dettagli per il Cartissima Web:

- PACCHETTO LIGHT: GRATIS (anziché 4,99 €);
- PACCHETTO PRO: 9,99€ (pari al 17% di sconto);
- PACCHETTO PREMIUM: 18,99€ (pari al 24% di sconto);
- PACCHETTO EXECUTIVE: 31,99€ (pari al 40% di sconto);

Con RecardQ8, i soci potranno richiedere i prodotti RecardQ8 beneficiando di uno sconto del 2% sul valore nominale della ricarica effettuata sul conto online.

I soci potranno registrarsi direttamente alla piattaforma (<https://www.flotte.q8.it/recardq8/signup/new?reset>) ed inserire il codice **CONF2022** per poter usufruire di queste condizioni vantaggiose.

¹L'offerta CartissimaQ8 e RecardQ8 è valida SOLO per i nuovi clienti.

²Il bonus di fine anno sarà applicato solo a coloro che effettueranno consumi pari da 100.000 litri l'anno in su.

CONTATTI

Flavia Ferrara
Cell: 338 6908678
E-mail: fferrar@q8.it

Khaled Al - Awadhi
Cell: 335 8735973
E-mail: khaled.alawadhi@q8.com

In caso di ulteriori informazioni scrivere a
obamflotte@q8.it



www.cyberoo.com

Cyberoo è una Pmi Innovativa emiliana quotata sul Mercato Euronext Growth Milan di Borsa Italiana, specializzata in cyber security per le imprese, intesa non solo come protezione dei sistemi informatici dagli attacchi esterni ma come realizzazione di una vera e propria strategia in grado di proteggere, monitorare e gestire le informazioni dell'ecosistema IT.

A fronte di attacchi sempre più sofisticati e di un perimetro aziendale sempre più esteso e difficilmente monitorabile, la sicurezza dei dati è diventata una priorità assoluta. Pertanto, Cyberoo riserva alle aziende associate Confindustria la promozione Security Plus che rende disponibili i servizi della Cyber Security Suite: Cypeer e CSI.

All'acquisto* di Cypeer e/o CSI, Cyberoo offre:

- una mensilità gratuita alla sottoscrizione di un contratto di 12 mesi
- tre mensilità gratuite alla sottoscrizione di un contratto di 36 mesi

La Cyber Security Suite, un servizio MDR (Managed Detection & Response) coadiuvato dalla rilevazione, analisi e risposta alle minacce informatiche del team formato da oltre 60 cyber security specialist, comprende:

- **Cypeer**: un servizio di Managed Detection & Response, basato su una piattaforma intelligente che si propone di monitorare tutte le informazioni presenti nell'ecosistema IT dell'azienda e proteggerlo da attacchi informatici avanzati.
- **Cyber Security Intelligence (CSI)**: un servizio di threat intelligence che notifica minacce provenienti dall'esterno come la creazione di domini clone per effettuare truffe o data breach.

I VANTAGGI DEDICATI

- Protezione dell'infrastruttura aziendale, dei dispositivi e delle connessioni remote
- Monitoraggio e notifica di eventuali incidenti di Cyber Security
- Supporto da parte dell'i-SOC di Cyberoo 24/7
- Maggiore consapevolezza delle proprie criticità in materia di Cyber Security
- Gratuità dei servizi per uno o tre mesi in base alla durata del contratto sottoscritto

*Pagamento up-front. Promozione valida fino al 31/12/2022.

CONTATTI

Riccardo Leonardi
Tel: 05 22385011
Cell: 337 1584077
E-mail: riccardo.leonardi@cyberoo.com
info@cyberoo.com



www.firstpoint.website

First Point è un'azienda specializzata nel settore dell'Information and Communication Technology con focus esclusivo sul mercato business. La missione aziendale è progettare, sviluppare e gestire infrastrutture informatiche e di telecomunicazione per le aziende che vogliono sfruttare al massimo le possibilità offerte dalle nuove tecnologie. Cloud, Voip, Unified Communication, Backup, Sicurezza Informatica e tutto quanto gravita intorno al mondo IT-TLC è la nostra quotidianità e l'affrontiamo con l'entusiasmo che regala solo la passione per il proprio lavoro.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

I servizi First Point oggetti della convenzione Retindustria sono:

- CVT Centralino Virtuale Totale – sistema di unified communication e telefonia in voip con approccio in cloud
- Connettività a banda larga e ultra larga – accesso ad internet di profilo business fino a 1 giga disponibile con varie tecnologie dalla fibra al wireless
- Backup on Line – servizio di backup dei dati aziendali in cloud utile a proteggere e preservare i dati aziendali sia dalle perdite casuali che da eventuali attacchi esterni
- Servizi cloud – virtual machine – virtual private cloud – IaaS - servizi per le aziende che hanno vogliono ottimizzare investimenti e produttività grazie alle potenzialità del cloud
- Sicurezza Informatica – assesment e implementazione delle policy di cyber security utili a proteggere l'azienda anche nel rispetto delle normative vigenti
- Consulenza e assistenza informatica – analisi e gestione legati all'efficienza di sistemi IT, hardware o software, assistenza on site o da remoto, rapida ed efficace, così da ripristinare velocemente la produttività aziendale.

Sconto riservato agli associati del 21% dal listino standard. Risparmi sui costi telefonici aziendali fino all'80%.

<https://www.firstpoint.website/servizi/>
<https://www.firstpoint.website/assistenza-commerciale/>
<https://www.youtube.com/watch?v=akRmNNVkwW0>

CONTATTI

Giuseppe Perito
Tel: 0524 533301 int. 219
Cell: 335 7880224
E-mail: g.perito@firstpoint.it



www.ourvision.tech

Ourvision nasce con lo scopo di aiutare i propri clienti (Aziende e Pubblica Amministrazione) nella transizione digitale offrendo soluzioni tecnologiche innovative. Li accompagna quindi con progetti dedicati nei quali, unendo tecnologia e consulenza, li porta al raggiungimento dei propri obiettivi di business.

Grazie alla partnership con GoTo (ex LogMeIn), leader nei prodotti di comunicazione online e accesso e supporto remoto, Ourvision è in grado di fornire soluzioni altamente avanzate ed efficienti.

In particolare, la specializzazione sulla suite di prodotti UCC di GoTo (GoToMeeting, GoToWebinar, GoToTraining) ha consentito di concludere importanti Convenzioni a livello nazionale con Pubbliche Amministrazioni, Enti, Ordini Professionali, Federazioni Scolastiche e servire un grande numero di Aziende.

- **GoTo Webinar** - La piattaforma digitale per creare e gestire il tuo evento Webinar in totale autonomia e semplicità, gestendo l'organizzazione dall'invito personalizzato al post evento.
- **GoTo Resolve** - Il sistema di Supporto IT da Remoto che dà la possibilità di gestire l'accesso alle macchine sia con presidio che in automatico. Con un sistema di Ticketing integrato per gestire al meglio le richieste di assistenza.
- **GoTo Connect** - il sistema scalabile di telefonia VoIP con la gestione personalizzata dei piani di chiamata, grazie all'utilizzo dell'App non si ha più bisogno di telefoni e sim aziendali.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Scontistica applicata ai convenzionati del 25%.

CONTATTI

Maurizio Scarola
Tel: 06 94503656
Cell: 320 3011531
E-mail: m.scarola@ourvision.tech



www.sistemi.com

Siamo un'impresa italiana e da 46 anni rispondiamo alle esigenze di studi professionali (commercialisti, consulenti del lavoro, avvocati), imprese e associazioni con soluzioni **software e servizi** dedicati. In Sistemi sviluppiamo il software, i supporti e le piattaforme che permettono ai nostri **103 Partner** di certificarsi e affiancare ogni giorno **33.000 Utenti in tutta Italia**.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

La nostra offerta per gli associati Confindustria prevede condizioni di miglior favore su 3 soluzioni software: l'ERP eSOLVER per l'area amministrativa e fatturazione elettronica, JOB/Risorse e PROFIS per l'Azienda.

eSOLVER è il gestionale ERP per le imprese di produzione, servizi, commercio all'ingrosso e al dettaglio per automatizzare i processi, gestire le attività aziendali e controllare la gestione.

Modulo in convenzione e condizioni: eSOLVER Amministrazione per gestire contabilità ordinaria, contabilità analitica e fatturazione elettronica. Sconto 30% sulla licenza d'uso. Il canone di aggiornamento e assistenza del primo anno decorre dal semestre successivo all'attivazione del servizio.

JOB/Risorse è la piattaforma cloud per gestire le risorse umane in azienda.

Condizioni: Sconto 30% sul costo di attivazione. Il canone di aggiornamento e assistenza del primo anno decorre dal semestre successivo all'attivazione.

PROFIS per l'Azienda è la soluzione software integrata, anche in cloud, per gestire gli adempimenti fiscali periodici e annuali, la redazione del bilancio d'esercizio e gli obblighi introdotti dal Codice della crisi d'impresa. Si integra con qualsiasi sistema gestionale già presente in azienda.

Soluzioni in convenzione e condizioni:

- PROFIS per l'Azienda in SIR (SIR è il nome della modalità cloud Sistemi): sconto 30% sulla licenza d'uso e sconto 20% sul canone di assistenza e aggiornamento della componente applicativa e tecnologica. La convenzione è applicabile per importi superiori a 2.500 € + IVA. Il canone del primo anno decorre dal semestre successivo all'attivazione del servizio.
- Modulo Analisi Crisi di impresa: la licenza d'uso è gratuita. Il primo canone di assistenza e aggiornamento della componente applicativa decorre dal 1° gennaio 2023. Prerequisito per ordinare questo modulo è l'acquisto del modulo Società e Bilanci.

Per le aziende già Utenti PROFIS per l'Azienda la convenzione riguarda il modulo Analisi Crisi di impresa alle stesse condizioni sopra riportate.

Condizioni valide per le aziende che diventano Utenti Sistemi o che sono Utenti di altri software Sistemi diversi da quello in convenzione e per gli ordini che arrivano a Sistemi entro il 31/12/2022.

Maggiori dettagli sulla convenzione al link: <https://www.sistemi.com/convenzione-aziende-confindustria/>

CONTATTI

Deborah Gatti
Tel: 011 4019650
E-mail: marketing@sistemi.com



while(true)

www.w-true.com

While True è un'azienda italiana, specializzata in consulenza e software per la workforce in ambito logistico, postale, manutenzioni e controllo qualità in outdoor.

Realizziamo soluzioni che sfruttano l'intelligenza artificiale e la realtà aumentata, partendo dall'utilizzo di due importanti componenti: il nostro software per la gestione logistica e TDox, il servizio dedicato allo sviluppo di applicazioni aziendali per la forza lavoro, senza la necessità di scrivere codice e focalizzandosi maggiormente sulle loro funzionalità.

I Servizi Offerti:

- Sviluppo Applicazioni per la Forza Lavoro tramite TDox (Strumento Low-Code per ridurre tempi e costi di sviluppo);
- Realizziamo soluzioni di Intelligenza Artificiale e Realtà Aumentata per la Workforce;
- Eroghiamo Consulenza sulla digitalizzazione dei processi in mobilità.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Gli Associati Confindustria hanno diritto a un 10% di sconto sulle licenze TDox e al 20% di sconto sui servizi e sulla consulenza erogata da While True.

CONTATTI

Nicola Marai

Cell: 349 9090161

E-mail: nicola.marai@w-true.com



AZIENDA	PRODOTTO/SERVIZIO
	Soluzioni di pagamento per ottimizzare pagamenti aziendali business to business.
	Leasing per P.Iva Q3 45 TFSI e S tronic S line edition *, con rata mensile di 454,92€ anziché 479,59€ - Importi IVA Esclusa, con anticipo di 6.559,43€, durata 48/60.000 (* TAN Leasing: 4,69% Normale, 3,69% Confindustria)
	Affitto Auditorium della Tecnica per una giornata (09:00 - 19:00).
	Esempio di commissione di acquisto pro soluto a titolo definitivo dei crediti vantati dall'associato verso Comuni e Unioni di Comuni appartenenti alle Regioni E. Romagna, Friuli V. G., Liguria, Lombardia, Piemonte, Trentino A. A. e Veneto. È inoltre previsto l'azzeramento delle spese di valutazione e istruttoria. Ipotesi esemplificativa, soggetta alla valutazione insindacabile degli organi deliberanti di BFF Bank.
	<ul style="list-style-type: none"> - Azzeramento delle spese di istruttoria e revisione - Azzeramento spese valutazione debitore - Azzeramento spese di Handing - Azzeramento spese per dichiarazioni prodotte ad uso dei revisori contabili - Agevolazioni nella definizione della commissione di acquisto crediti vantati verso gli Enti Pubblici
	Dal 2018 Carpisa con il nuovo settore del Corporate Gift/Regali Aziendali, offre personalizzazione di zaini, trolley, beauty, borse e accessori da viaggio, ad un ampio target di clienti per soddisfare le esigenze di tutti. Esempio: 100 trolley realizzati tutto personalizzati con logo in esclusiva per il cliente.
	Contratto annuale di Business Information (c.a. 130 Report Standard).
	Servizi Informativi: 100 Report Informativi su aziende estere.
	Accesso libero Internazionale (soglie ragionate in ampio esubero rispetto all'anagrafica dichiarata), Decision Engine, New Business Search (liste di prospezione/Marketing Tools)
	1 licenza annuale di D&B Hoovers Explore, la piattaforma marketing per trovare nuovi clienti, fornitori, distributori in tutti i Paesi del mondo.
	Noleggio Erogatore collegato alla rete idrica modello Bio-Refresh con erogazione di acqua ambiente/fredda - Durata minima contratto 36 mesi (l'importo indicato fa riferimento al costo totale del contratto). Il noleggio comprende: installazione, collaudo e messa in funzione, sanificazione e manutenzione semestrale e assistenza tecnica dedicata. Pagamento canone mensile in convenzione € 33
	Per la suite completa di Cyber Security (Cypeer e CSI), prendendo a campione un'impresa con un numero di postazioni di lavoro più server virtuali e fisici compresi tra 300 e 400, alla sottoscrizione di un contratto di 36 mesi sono previsti 3 mesi gratuiti. Nel totale è incluso il costo di listino del servizio e il costo di start-up.
	Buono Pasto Elettronico (esempio: Azienda 1-10 dipendenti, valore facciale € 8,00).
	Ticket Restaurant Max: Buono Pasto Elettronico. Es. Azienda 10 Dip x 220 gg/Anno x 7€/giorno.
	ELIGO ASSEMBLEA VIRTUALE/PRO: 1.000 aventi diritto, 1 mese di licenza in autouso + Configurazione base + Deleghe + OTP via SMS.
	Noleggio lavaggio e manutenzione abito da lavoro -DPI. Recepimento delle novità normative tecniche e consulenza presso i clienti. Aggiornamento delle collezioni di abiti sulla base delle ultime disposizioni di norma. Verifiche periodiche sulle prestazioni dei DPI (dispositivi di protezione individuale). Inventario presso il cliente.
	OFFERTA MULTICARD - Azienda tipo con un consumo annuo di 50.000 lt di gasolio (5 auto e/o furgoni) che acquista in modalità "Servito" per il 27% dell'erogato (media nazionale Confindustria) con uno sconto di 0,023 €/lt. Prezzo medio nazionale Servizio listino Eni rilevato da Quotidiano Energia del 04 gennaio 2021 di €/lt. 1,537. Il rimanente 73% acquistato in modalità Self (media nazionale Confindustria) con una differenza rispetto al prezzo esposto in modalità servizio di 0,17 €/lt. Su tutto l'erogato viene inoltre liquidato un premio al raggiungimento dell'obiettivo (€/lt. 0,00516).
	Rispetto al listino standard Enjoy, Confindustria avrà tariffe scontate sui noleggi al minuto, giornalieri e sull'acquisto di voucher. Tariffa prepagata per 24 ore consecutive di noleggio.
	Volume d'acquisto per € 25.000 di Gift Card di vari Brand (commissione standard nazionale 7%; commissione Confindustria servizi 0%, valore facciale).
	Ordine tipo mensile per una azienda di media/grande dimensione (40/70 scrivanie) contenente materiale di cancelleria per ufficio, carta per fotocopie, prodotti igienici (esempio carta igienica, carta asciugamani, ecc) e piccoli accessori di informatica (calcolatrici, ecc.)
	Garanzia di assistenza e rimborso spese mediche nominativa Business Pass per tutte le missioni effettuate durante l'annualità assicurativa valida per tutti i dipendenti e fino a 1.000 giornate missione: durata massima di ogni singola missione 90 giorni, nessun obbligo di comunicazione, validità mondo intero, garanzia massima rimborso spese mediche €300.000 include Epidemie/Pandemie e Covid19 e tanta assistenza.
	Centralino Virtuale Totale completo di 10 interni, fonia flat, connettività fino a 1 giga e backup on line dei dati aziendali fino a 100 Gbyte all'anno. Assistenza e manutenzione premium. Listino std.



COSTO €		RISPARMIO		CALCOLA IL TUO RISPARMIO
Standard	In convenzione	€	%	
175€	0€	175€	100%	
22.541€	21.381€	1.159€	5%	
10.000€	7.000€	3.000€	30%	
50.000€	45.000€	5.000€	10%	
1.000€	0€	1.000€	0%	
8.900€	5.785€	3.115€	35%	
9.360€	7.500€	1.860€	20%	
4.000€	3.200€	800€	20%	
6.300€	4.725€	1.575€	25%	
6.500€	5.200€	1.300€	20%	
1.584€	1.188€	396€	25%	
176.405€	161.180€	15.255€	8,6%	
10.000€	8.700€	1.300€	13%	
15.400€	14.784€	616€	4%	
1.347€	1.078€	269€	20%	
700€	0€	700€	100%	
76.850€	69.164€	7.686€	10%	
49€	39€	10€	20%	
26.750€	25.000€	1.750€	7%	
600€	400€	200€	33%	
4.964€	4.219€	745€	15%	
3.200€	2.520€	680€	21%	










AZIENDA	PRODOTTO/SERVIZIO
	Costo medio relativo ai seguenti servizi: analisi delle necessità, selezione e presentazione a colloquio di una short list di candidati ed, infine, somministrazione per un anno della risorsa scelta. L'importo è comprensivo del margine dell'agenzia ed è stimato su un operaio, livello D2, assunto per 12 mesi.
	Noleggio mensile gruppo B (es. fiat Panda o similare) a tariffa speciale dedicata (oneri e iva esclusi) con speciali franchigie danni e furto. (Importo calcolato a Dicembre 2021).
	GRATIS: realizzazione ed esportazione della prima pagina di giornale in versione digitale sulla piattaforma iltuogiornale.it. SCONTO DEL 10%: acquisto abbonamento annuale (99 €) o mensile (9,90 €) alla piattaforma iltuogiornale.it e sulla stampa dei giornali classici e minizine (esempio su un giornale da 8 pagine, carta 45 gr, stampa a colori, tiratura 1.000 copie - costi consegna gratuiti e iva inclusa).
	Con la piattaforma professionale smartPaper: 10 accessi contemporanei a 5 testate giornalistiche (compresi dorsi locali i supplementi e le ed. speciali).
	Servizi Cyber 2 DTI FULL con Mail compromesse + Early Warning fino ad 1 dominio + Penetration Test infrastrutturale fino a 5 IP.
	Azienda con 6 auto/furgoni e un consumo annuo di 40.000 lt di gasolio che acquista in Convenzione con la IP PLUS in modalità "servito" per il 30% e in modalità "self" per il 70%. Sconto in fattura di 0.02€/lt. per i litri acquistati in modalità "Self" e di 0,10€/lt. per i litri acquistati in modalità "Servito"; nessuna fee per il portale web "Base"
	Licenze per accesso e controllo remoto di computer e per l'accesso in live screening ai dispositivi mobili: Sconto del 5% sul prezzo di listino pubblicato sulla pagina web www.islonline.com alla categoria "Prezzi". Lo sconto è cumulabile a tutte le promozioni presenti sul sito ed applicabile sull'acquisto di minimo 3 licenze. 1 licenza cloud gratuita ogni 10 acquistate.
	Pacchetto Cardio-Protezione Top (pacchetto scelto dalla maggior parte delle aziende associate nel 2019/2020): Defibrillatore di ultimissima generazione Physio-Control Lifepak CR-2 telecontrollato, Armadietto da muro, Kit di rianimazione, cartello di segnalazione DAE, Pannello "Area Cardio-Pratetta" e pacchetto assistenza per 4 anni.
	Tariffa oraria per: indagini per concorrenza sleale (tutela marchi e brevetti, verifica violazione patto di non concorrenza, verifica sabotaggio industriale); verifica assenteismo dipendenti (casi di malattia, infortunio e legge 104). Pacchetto 10 giorni.
	Carta Business Confindustria con quota annua gratuita per sempre per Presidente, Direttore Generale e Amministratore delle Aziende Associate.
	Selezione, somministrazione, formazione (in e-learning: 4 ore sicurezza generale) gestione amministrativa di 1 risorsa per un periodo di 12 mesi, costo medio lavoratore comprensivo di mark up Orienta.
	GoTo Resolve - Il sistema di Supporto It da remoto che da la possibilità di gestire l'accesso alle macchine sia con presidio che in automatico. Con un sistema di Ticketing integrato per gestire al meglio le richieste di assistenza
	Copertura VITA VALORI per 2 dirigenti: uno di 45 anni. Capitale assicurato = 220.000 M+ IP.
	CHECK UP COMUNICATIVO: analisi della strategia e degli strumenti di comunicazione in essere.
	Azienda con 20 auto e un consumo annuo di 100.000 lt di gasolio che acquista in modalità "servito" per il 30% e in modalità self per il 70%. Sconto in fattura di 0.02 €/lt. più un bonus di fine anno pari a 0.010 €/lt; nessuna fee per il portale web.
	Servizio di gestione e recupero del credito (invio costituzione in mora a/r - fase di phone and home collection con inclusi i servizi di rinvio anagrafico e/o visure camerali/catastali - relazione di inesigibilità o per fase legale) con costo pratica iniziale pari a € 01 e solo costo della pratica negativa di € 15 (es. azienda distr. commerciale ticket 1000-5000- costo singola pratica negativa).
	L'attività di Assessment ESG consiste nel misurare il livello di integrazione dei principi di sostenibilità Ambientale, Sociale e di Governance delle proprie strategie, politiche, obiettivi e attività.
	Software JOB/Risorse. Condizioni di fornitura riservate: sconto 30% sul costo di attivazione della piattaforma cloud JOB/Risorse. Il canone di aggiornamento e assistenza del primo anno decorre dal semestre successivo all'attivazione. In tabella è riportato l'es. di risparmio sul canone 2022 per la configurazione BASE per 25 Risorse (netto IVA) a cui va aggiunto il costo di attivazione una tantum di € 525 (risparmio del 30%).
	Consulenza media annua in ambito HR per una PMI: attività di sviluppo organizzativo, Formazione, Selezione del Personale.
	Attivazione dell'offerta TBusiness per un anno per un'azienda con 10 dipendenti.
	Esempio di Risparmio ottenuto da un cliente con un Volume di acquisti di 20.000 €/anno tra 1^cl./Business e 2^cl. Standard più benefit Cartafreccia Oro gratuita (valore 3.000 €).



	COSTO €		RISPARMIO		CALCOLA IL TUO RISPARMIO
	Standard	In convenzione	€	%	
	41.600€	34.881€	6.719€	16%	
	747€	582,75€	164,25€	22%	
	929€	836€	93€	10%	
	17.346€	14.700€	2.646€	15%	
	8.530€	6.653€	1.877€	22%	
	68.000€	60.584€	7.416€	11 %	
	339€	322,05€	16,95€	5%	
	2.124€	1.750€	374€	18%	
	100€	80€	20€	20%	
	65€	0€	65€	100%	
	36.976€	34.301€	2.675€	30 % (su mark up Orienta)	
	804€	603€	201€	25%	
	698€	543€	155€	22%	
	500€	0€	500€	100%	
	137.400€	133.278€	4.122€	3%	
	35€	15€	20€	57%	
	1.200€	900€	300€	25%	
	768€	384€	384€	50%	
	10.000€	9.00€	1.000€	10%	
	1.080€	720€	360€	33%	
	23.000€	19.000€	4.000€	17%	



AZIENDA	PRODOTTO/SERVIZIO	
	Fatturato medio azienda per la somministrazione di una persona per un anno - comprensivo dei servizi di analisi delle esigenze, selezione, formazione e gestione amministrativa della risorsa per tutta la durata della missione.	
	Noleggio a Lungo Termine VOLKSWAGEN Tiguan 2.0 TDI 150 CV SCR DSG Life. Servizi inclusi: durata 60 mesi, 125.000 km totali, anticipo zero, servizio pneumatici a consumo, auto sostitutiva, manutenzione ordinaria e straordinaria, riparazione conseguente a sinistro, soccorso 24h, polizza RCA, Kasko, furto e incendio, cristalli, polizze accessorie.	
	POLIZZA IMPRESA&SERVIZI - Produzione paste alimentari (prov. CH): Sezione INCENDIO fabbricato valore intero e a nuovo € 1.000.000; contenuto valore intero e a nuovo € 100.000 Sezione FURTO Contenuto € 100.000 con aumento periodico dal 01/09 al 31/10 senza impianto di allarme Sezione RCT € 1.000.000 con fatturato € 3.000.000 Sezione Assistenza ricorso riparazione diretta.	
	COPERTURA SANITARIA: ricovero, alta specializzazione, visite ed accertamenti, trattamenti fisioterapici da infortunio, protesi/ausili acustici ed ortopedici, prevenzione odontoiatrica, odontoiatria/ortodonzia, interventi chirurgici odontoiatrici, prevenzione, prestazioni a tariffe agevolate, stati di non autosufficienza, servizi di consulenza.	
	Test rapidi antigenici per la rilevazione qualitativa di antigeni Sars-Covid 19 ogni Box contiene 20 Test (2 confezioni). Clinogel 500 ml Gel a concentrazione alcolica pari al 65% igiene rapida delle mani senza bisogno di risciacquare (20 pezzi).	
	100 licenze Standard Tdox.	
	Servizio di WebToPrint, portale per richiedere lavorazioni di stampa e finitura; Es: stampa di 10 manuali A4 da 160 pagg. brossurati con copertina a colori plastificata e interno stampa in bianco e nero con consegna nazionale	

TOTALE



COSTO €		RISPARMIO		CALCOLA IL TUO RISPARMIO
Standard	In convenzione	€	%	
38.048€	35.287€	2.761€	30% <small>(su mark up Umana)</small>	
35.880€	34.980€	900€	2,5%	
5.164€	4.235€	929€	18%	
550€	470€	80€	15%	
342,20€	312,78€	29,42€	9%	
9.352€	8.417€	935€	10%	
76.54€	56.49€	20.05€	26%	

961.900€	865.752€	96.147€	10%	
-----------------	-----------------	----------------	------------	--



CONFINDUSTRIA
SERVIZI

Le Convenzioni RetIndustria